

■ AREQUIPA

Pág. 3

AGRO Y MINERÍA, DESARROLLO PARA AREQUIPA

■ **Candidatos al Gobierno Regional plantean compatibilizar ambas actividades, promover inversiones responsables y cerrar el paso a la minería ilegal.**

PREGUNTA 2: Minería y agricultura

Arequipa necesita desarrollar simultáneamente minería, agricultura y otras actividades económicas.

¿Cuál es su propuesta para compatibilizar estas actividades y evitar que los conflictos sociales terminen paralizando inversiones estratégicas para la Región?



■ NACIONAL

Pág. 21

**Gobierno lanza
ofensiva ambiental
y asegura apurar
inversiones mineras**



■ AREQUIPA

Pág. 5

**Cerro Verde:
el agua como puente
entre la minería y agro**



■ AREQUIPA

Pág. 16

**Southern Perú construirá
desalinizadora para mina
de Tía María en Tambo**



• EDITORIAL

CARA 2026: del diálogo a las decisiones que Arequipa necesita

Dos días de diálogo entre autoridades, empresarios, académicos, especialistas y representantes de la sociedad civil volvieron a colocar sobre la mesa los grandes desafíos de Arequipa. El CARA Central 2026 dejó diagnósticos, propuestas y compromisos, pero también una conclusión ineludible: la región ya no necesita únicamente identificar sus problemas, sino acelerar las decisiones capaces de convertir sus oportunidades en desarrollo sostenible.

La exposición del gobernador regional Rohel Sánchez mostró una cartera de proyectos que supera los US\$14 mil millones en diferentes sectores, con la minería como una de las principales palancas de inversión y crecimiento. Pero una cartera de esta magnitud solo tendrá verdadero significado si consigue traducirse en empleo formal, infraestructura, servicios públicos de calidad y reducción de brechas que todavía golpean a miles de familias, particularmente a los niños afectados por la anemia y la pobreza.

Es uno de los grandes retos de la gestión pública: gastar mejor, cerrar brechas y demostrar que cada sol invertido responde a una prioridad regional. La competitividad no se construye únicamente con grandes proyectos, sino también con instituciones eficientes, transparencia y capacidad para ejecutar.

DESTRABAR, INTEGRAR Y COMPETIR

El debate sobre el gas para el sur volvió a poner en evidencia una deuda que Arequipa no puede seguir postergando. La falta de una provisión energética competitiva ha limitado oportunidades industriales y productivas. El gasoducto sur debe dejar de ser una promesa recurrente y convertirse en una decisión de Estado con beneficios concretos para la población y las em-

presas. Igualmente, y relevante fue la discusión sobre informalidad, emprendimiento y gestión empresarial. Si buena parte del aparato productivo permanece fuera de la formalidad, la región pierde productividad, empleos de calidad y capacidad tributaria. La solución exige coordinación entre Estado, empresas y entidades financieras, pero también reglas sencillas y previsibles.

El segundo día puso otro obstáculo sobre la mesa: la tramitología. Beatriz Guitton cuestionó que inversiones, particularmente mineras, puedan permanecer bloqueadas durante décadas por permisos y procedimientos. La respuesta del Ejecutivo debe medirse en resultados y plazos, no en anuncios.

El conversatorio “Agro sí, mina sí” planteó una ruta igualmente necesaria: dejar atrás falsas dicotomías y construir alianzas entre agricultura y minería, siempre bajo reglas ambientales, sociales y económicas claras. Frente a ello, la minería ilegal representa una amenaza que debe combatirse con firmeza porque depreda recursos, alimenta economías ilícitas y distorsiona la competencia.

CARA 2026 cerró con compromisos de candidatos regionales y municipales. Ahora comienza la etapa decisiva. La ciudadanía debe exigir propuestas concretas, presupuestos, cronogramas, transparencia y rendición de cuentas. El verdadero éxito del CARA no será la calidad de sus debates, sino la capacidad de convertirlos en políticas públicas, inversiones ejecutadas y oportunidades reales. Arequipa tiene recursos, talento y proyectos. Lo que necesita es liderazgo, acuerdos y decisión para transformar ese potencial en bienestar.

EL DIRECTOR



• ENTRE CLARO Y OSCURO

La buena vecindad

■ La inteligencia norteamericana sabe más

■ Por: Manuel Gago

El secretario de Estado de Estados Unidos, Marco Rubio, estuvo en Lima y, en buen español –por su ascendencia cubana– trazó los planes del Escudo de las Américas. La iniciativa no es solo seguridad continental y lucha contra la delincuencia organizada, narcotráfico, minería ilegal y lavado de activos sino; es, además, desarrollo social y económico. El plan sustantivo es colaboración mutua entre policías y militares de la región con sus respectivos sistemas de inteligencia y cibernético. Rubio y los demócratas latinoamericanos saben que no habrá crecimiento económico ni estabilidad social si persisten los ataques cada vez más osados de la criminalidad internacional. En un contexto de inseguridad ciudadana –poniendo en peligro la viabilidad de las democracias– el Escudo de las Américas rescata la idea de “la buena vecindad”.

Como es de conocimiento público la criminalidad está perfectamente organizada. El mal ejemplo se apodera de jóvenes y adolescentes, testigos del actuar criminal de sus padres, parientes, amigos y vecinos. Las declaraciones del padre del recientemente secuestrado y liberado en Trujillo, con un saldo de cuatro personas asesinadas a mansalva, lo dicen todo. Dijo haber recurrido a un contacto para liberar a su hijo; es decir, conoce a los criminales.

La lucha contra la criminalidad se sustenta en inteligencia policial y militar en concordancia institucional, sin cabos sueltos y vacíos legales que puedan ser utilizados por los delincuentes. Todo esto ya fue experimentado contra el senderismo y emerretismo. Por entonces, la zozobra ciudadana se materializaba con la huida del país de miles de jóvenes y abandono de los poblados hacia las ciuda-

des por seguridad. En las “zonas liberadas” por el senderismo el “tucú” era la autoridad. Hoy, los tucús de la delincuencia están en las calles de pueblos y ciudades. Como antes, la gente –como el padre del secuestrado liberado– sabe quiénes son.

Sea o no denominado “terrorismo urbano” lo cierto es que de unos cuantos a inicios del 2000 –cuando Alejandro Toledo y sus seguidores gritaban en las calles “el miedo se acabó”– hoy los tenemos en barrios en donde los vecinos se enfrentan a los policías cuando acuden a detener a delincuentes. Mire usted también cómo algunos padres disculpan a sus hijos sabiendo perfectamente que fueron absorbidos por la vida placentera con recursos provenientes de la delincuencia.

Hoy es Trujillo. Parte de Lima y otras ciudades están tomadas por extorsionadores y sicarios. La minería ilegal, el narcotráfico y otras criminalidades son parte de la llamada “agudización de las contradicciones sociales”. La receta contra el mal es conocida y viable: jueces sin rostro, Cortes de flagrantia, deportaciones, cárceles en medio de la nada, operadores telefónicos entregando ubicación en tiempo real, selecto equipo de policías, fiscales y jueces haciendo su tarea honestamente. Pero todo parte de una firme decisión política.



Marco Rubio habrá venido con datos relevantes. Le habrá mostrado a Keiko Fujimori el panorama desolador que se avecina sin la activación de la “buena vecindad”. Y así como “el miedo se acabó” sirvió políticamente a Toledo –y para supuestos sindicatos de construcción civil que comenzaron a extorsionar a los constructores de obras civiles– así también sirva para reducir al máximo la criminalidad. Keiko Fujimori está avisada, maneja información fresca y certera. El “orden” ofrecido debe comenzar ya.

Agricultura y minería, motores para el desarrollo de Arequipa

■ Candidatos al Gobierno Regional plantean compatibilizar ambas actividades, promover inversiones responsables y cerrar el paso a la minería ilegal

A 21 días de las elecciones regionales del 4 de octubre, 15 candidatos disputan el Gobierno Regional de Arequipa, aunque la mayoría todavía no logra posicionarse entre las preferencias. En la recta final, los postulantes afinan sus estrategias para conquistar a un electorado que, en varios casos, aún desconoce sus propuestas.

Durante el Congreso Anual sobre la Región Arequipa (CARA), tres de los candidatos que figuran entre las primeras preferencias, según encuestadoras autorizadas, expusieron sus principales planteamientos ante más de 200 asistentes.

El orden de intervención se definió mediante sorteo, precisó el moderador.

Uno de los temas centrales fue la relación entre minería y agricultura, con una pregunta directa: ¿cómo compatibilizar ambas actividades y evitar que los conflictos sociales paralicen inversiones estratégicas?

Alfredo Zegarra, de Fuerza Arequipeña; Berly Gonzales, de Yo Arequipa; y Benigno Cornejo coincidieron en que la minería es clave para la economía regional, pero exigieron operaciones responsables, cumplimiento de las normas ambientales y cero espacios para la minería ilegal.

Todo Minería

Alfredo Zegarra plantea una alianza para impulsar Arequipa	Berly Gonzales propone diálogo, fiscalización y obras	Benigno Cornejo sostiene que ambas actividades crezcan juntas
		
Alfredo Zegarra sostuvo que el desarrollo de Arequipa requiere compatibilizar la minería y la agricultura mediante diálogo, reglas claras y liderazgo de la autoridad regional. Durante el debate sobre ambas actividades, planteó que los proyectos estratégicos necesitan información transparente y una comunicación amplia con la población para reducir la oposición y evitar retrasos que terminan afectando el crecimiento regional. Zegarra también propuso una fiscalización efectiva para controlar los impactos ambientales, con participación de autoridades y pobladores. A ello sumó la necesidad de establecer convenios marco y alianzas estratégicas con las empresas para que las comunidades perciban beneficios concretos de la actividad minera. El candidato consideró fundamental priorizar la contratación de trabajadores y proveedores locales, planteando que al menos el 80% provenga de la región. También señaló que la agricultura debe incorporar tecnología y recibir apoyo para mejorar su productividad, de manera que ambas actividades contribuyan al desarrollo económico de Arequipa.	Berly Gonzales sostuvo que Arequipa debe impulsar la minería y la agricultura sin permitir que los conflictos sociales paralicen proyectos estratégicos. Mencionó iniciativas como la tercera etapa de Cerro Verde, Pampa de Pongo en Caravelí, Zafranal y Tía María, este último como uno de los proyectos que genera mayor controversia. Para Tía María, planteó destruir la reparación y compensación pendiente desde 2003, mediante la aprobación y financiamiento del expediente técnico para ejecutar las obras. También exigió garantizar agua de calidad para el Valle de Tambo y eliminar riesgos de contaminación por arsénico y otros metales. Gonzales consideró que el diálogo debe sustentarse en información, conocimiento y soluciones con financiamiento. A la vez, demandó una fiscalización estricta de los estudios de impacto ambiental y del cumplimiento de las obligaciones ambientales por parte de las empresas mineras. Señaló que el Gobierno Regional y las entidades competentes deben ejercer control para generar condiciones que permitan desarrollar simultáneamente minería y agricultura.	Benigno Cornejo rechazó que Arequipa deba elegir entre minería y agricultura y sostuvo que ambas actividades pueden convivir y contribuir al desarrollo regional. Para ello, planteó respetar la zonificación económica y ecológica, de modo que cada actividad se desarrolle donde corresponda, con protección ambiental y participación de la población. El candidato propuso crear un Consejo Consultivo Minero, presidido por el gobernador regional o su representante e integrado por representantes de las juntas de regantes, OEFA, Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego, Ministerio de Energía y Minas y empresas mineras de las provincias donde operan. La instancia serviría como mesa de diálogo para anticipar y resolver conflictos entre ambos sectores. Cornejo puso el agua en el centro de la discusión y sostuvo que la minería puede aportar recursos para mejorar la infraestructura hídrica que necesita la agricultura. “Creo que puede convivir las dos cosas”, afirmó, al defender una relación basada en reglas claras, diálogo y beneficios compartidos.

Nueve candidatos suscriben agenda para transformar la ciudad de Arequipa

Nueve de los 17 candidatos a la Alcaldía Provincial de Arequipa suscribieron una Agenda de Compromiso por el desarrollo de la ciudad, tras participar en el Congreso Anual sobre la Región Arequipa (CARA 2026), donde expusieron sus principales propuestas ante representantes de la sociedad civil y el sector privado.

Con la presencia de Luciana Rodríguez, directora de la Comisión Organizadora CARA 2026, los postulantes firmaron uno a uno el acta de compromisos, asumiendo trabajar por la transformación y el cambio de Arequipa desde la gestión municipal.

La participación de los candidatos se desarrolló durante la decimonovena edición del CARA, que tuvo como lema central “Identidad que construye futuro” y reunió a más de 250 asistentes.

La organización destacó esta edición como una de las más exitosas de los últimos años.

Rodríguez agradeció la participación de los candidatos a la alcaldía y al Gobierno Regional, así como de los asistentes y entidades que hicieron posible el encuentro.

Entre los aliados estuvieron la Cámara de Comercio e Industria de Arequipa, Cerro Verde, Universidad Católica San Pablo, Cemento Yura, Grupo Gloria, BCP, Southern Perú y Anglo American.



MESABI®

**EXPO
MINA**
PERÚ 2026
LOS ESPERAMOS
F-082A / F-082B

EN NINGÚN LUGAR DEL MUNDO
EXISTEN RADIADORES MÁS
EFICIENTES QUE **MESABI®**

**EXIGE RADIADORES ORIGINALES
Y SERVICIO CERTIFICADO**



INTERNATIONAL WHEEL S.A.C.

Representante exclusivo en el Perú

www.internationalwheel.com.pe

Servicioventas@internationalwheel.com.pe

VISITA NUESTRA WEB



ESCRÍBENOS





Cerro Verde: el agua como puente entre minería y agro

■ Julia Torreblanca destaca inversiones hídricas que permitieron ampliar el acceso al agua, fortalecer la agricultura y mejorar servicios para cientos de miles de arequipeños

La minería puede convertirse en un aliado de la agricultura si sus recursos se traducen en infraestructura, tecnología y mayor disponibilidad de agua. Esa fue la tesis de Julia Torreblanca, vicepresidenta de Asuntos Corporativos de Sociedad Minera Cerro Verde, durante el CARA 2026, donde presentó la experiencia de la empresa en Arequipa.

Torreblanca destacó que Cerro Verde aporta el 58% del PBI regional y que entre 2005 y 2025 pagó más de US\$9.045 millones por impuesto a la renta, cargos regulatorios y otros conceptos. Solo en 2025, entregó US\$787 millones en impuestos, de los cuales alrededor de US\$253 millones correspondieron al canon para Arequipa.

La ejecutiva sostuvo que esos recursos pueden financiar infraestructura y modernizar el campo. Pero puso como ejemplo una

intervención directa: el denominado “círculo virtuoso del agua”, construido mediante alianzas entre empresa, Estado y autoridades locales.

Desde 2006, las obras asociadas a este esquema permitieron almacenar más de 1.600 millones de metros cúbicos de agua, volumen equivalente a cinco campañas agrícolas o más de 20 años de consumo poblacional.

La estrategia también incorporó plantas de tratamiento de aguas residuales, infraestructura para abastecer a zonas urbanas y más de 100 kilómetros de canales nuevos o rehabilitados para agricultores. Torreblanca señaló que estas inversiones mejoraron las condiciones sanitarias y productivas y facilitaron cultivos con potencial exportador.

En 2025, Cerro Verde reportó además intervenciones con 1.600 agricultores mediante capacitación, asistencia y plantas piloto. Para Torreblanca, la experiencia demuestra que “agro y mina también” pueden coexistir cuando comparten infraestructura, recursos y objetivos de desarrollo.

En el conversatorio Agro sí, mina sí, Jimena Sologuren, subgerente de Responsabilidad Social y Comunicaciones en compañía Minera Poderosa participó como moderadora.

Todo Minería

De Córdova: Agro y minería: una alianza para enfrentar la crisis hídrica

La agricultura y la minería no tienen por qué competir por el desarrollo de Arequipa. Ese fue el planteamiento del exministro de Agricultura Adolfo de Córdova durante el conversatorio “Agro sí, mina sí” del CARA 2026, donde propuso construir una alianza entre ambos sectores para enfrentar la escasez hídrica, elevar la productividad del campo y aprovechar mejor los recursos generados por la actividad minera.

De Córdova sostuvo que el agro necesita tecnología y financiamiento, mientras la minería posee capacidades que pueden acelerar esa transformación. Recordó que cerca de 2,8 millones de unidades agropecuarias existen en el país y que el 92% tiene menos de 10 hectáreas, mientras la pequeña y mediana agricultura abastece gran parte del mercado nacional.

El exministro destacó experiencias de colaboración público-privada para construir infraestructura hídrica en Arequipa y cuestionó que, pese a la dispo-

nibilidad de recursos, la región continúe postergando obras estratégicas. También planteó destinar parte del canon minero a proyectos de almacenamiento y tecnificación del riego.

A su juicio, el desafío no termina en construir represas. La agricultura utiliza gran parte del agua disponible y enfrenta elevados niveles de ineficiencia, mientras la minería ha desarrollado tecnologías para optimizar su consumo. Transferir ese conocimiento al campo permitiría elevar rendimientos y reducir pérdidas.

De Córdova también alertó sobre el impacto del cambio climático y la seguridad alimentaria. Por ello, propuso instalar una mesa de trabajo permanente entre empresas mineras, organizaciones agrarias, juntas de usuarios y autoridades. “Juntémonos, dialoguemos y apoyémonos”, planteó, al defender una agenda conjunta para convertir agua, tecnología e inversión en mayor productividad y desarrollo regional.

MIDAGRI: Agua y obras, la ruta para hacer convivir minería y agricultura

Bruno Bocchio, director de la Dirección de Políticas y Normatividad del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri), sostuvo en el CARA 2026 que la convivencia entre minería y agricultura en Arequipa requiere seguridad hídrica, inversión y reglas claras.

Señaló que ambos sectores generan aportes distintos al territorio: la agricultura sostiene empleo y seguridad alimentaria, mientras la minería aporta divisas, impuestos e ingresos para financiar obras públicas.

Bocchio destacó el Valle de Tambo como una experiencia que demuestra que atender necesidades concretas de los productores puede mejorar la relación entre minería y actividad agrícola. Sin embargo, advirtió que el campo mantiene fuertes brechas: solo 3,5% de

productores accede a capacitación y 7% recibe asistencia técnica.

En ese escenario, consideró que las Obras por Impuestos pueden convertirse en un puente entre inversión minera y desarrollo rural.

Aunque el mecanismo acumula más de S/7.000 millones adjudicados y más de 300 proyectos hasta 2025, su aplicación directa en sistemas productivos agrarios todavía representa menos del 1%.

El funcionario también planteó mejorar la seguridad jurídica sobre las tierras, integrar catastros y construir una base pública de información ambiental. Para Bocchio, contar con información confiable sobre agua, suelo y territorio permitirá reducir conflictos, mejorar la predictibilidad de las inversiones y asegurar un uso sostenible de los recursos.

Gobierno pone plazo a la lucha contra la tramitología

■ En el CARA, Beatriz Guitton de CCIA cuestionó que proyectos mineros permanezcan más de 25 años entre permisos y autorizaciones, ante ello canciller Espá promete respuestas en el corto plazo.

En el CARA, Beatriz Guitton de CCIA cuestionó que proyectos mineros permanezcan más de 25 años entre permisos y trámites; Canciller Espá promete respuestas en el corto plazo.

El Gobierno busca acelerar la aprobación de proyectos de inversión frente a una de las principales barreras reclamadas por el empresariado: la excesiva tramitología y permisología. Durante la segunda jornada del Congreso Anual Región Arequipa (CARA), la vicepresidenta de la Cámara de Comercio e Industria de Arequipa, Beatriz Guitton, cuestionó que iniciativas, especialmente mineras, permanezcan durante décadas atrapadas entre permisos y procedimientos administrativos. El canciller Carlos Espá respondió que existe una orden presidencial para que cada ministro plantee alternativas concretas en el corto plazo.

DESTRABAR PROYECTOS PARA RECUPERAR INVERSIÓN

Guitton sostuvo que la presencia de autoridades, empresarios e inversionistas en el CARA demuestra la necesidad de encontrar mecanismos capaces de mejorar el flujo de capital hacia las regiones. El problema, advirtió, no radica necesariamente en la falta de proyectos, sino en la dificultad para convertirlos en obras, operaciones productivas y nuevas fuentes de empleo.

“Es lamentable que proyectos mineros por el constante problema de la tramitología y permisología demoren más de 25 años e incluso más tiempo”, afirmó la representante empresarial, quien llamó a aprovechar las oportunidades de inversión que tiene el país.

El cuestionamiento adquiere especial relevancia para la minería, una actividad que requiere autorizaciones ambientales, permisos sectoriales, derechos sobre terrenos y recursos, además de procesos de consulta y otras evaluaciones antes de iniciar operaciones. La acumulación de estos procedimientos puede extender los cronogramas y elevar



Vicepresidenta de la Cámara de Comercio e Industria de Arequipa, Beatriz Guitton y gerente Broswi Gálvez, institución que apoyó en la organización de CARA 2026.



los costos de los proyectos.

Consultado por Todo Minería, Espá reconoció que la promoción de inversiones constituye una prioridad y aseguró que el Ejecutivo trabaja para reducir estos entramamientos. “Hay una orden para que en el más corto plazo cada ministro plantee alternativas sobre la tramitología”, sostuvo.

El canciller remarcó, sin embargo, que acelerar inversiones no significa eliminar las reglas. Toda iniciativa, señaló, deberá respetar la soberanía nacional, los derechos laborales y el medio ambiente. La apuesta oficial busca, en ese sentido, combinar mayor velocidad administrativa con condiciones claras para las empresas.

Espá también vinculó la atracción de capital con una política exterior más activa. Explicó que Perú fortalece relaciones con países que comparten principios vinculados con la democracia, la libertad y el respeto de los derechos laborales, mientras busca atraer inversiones de largo plazo.

En esa línea, destacó reuniones con empresarios estadounidenses interesados en participar en proyectos peruanos, especialmente en infraestructura y conectividad. Según explicó, alrededor de 250 representantes de empresas norteamericanas participaron en encuentros destinados a identificar oportunidades de inversión.

Para Arequipa, el desafío resulta particularmente relevante. La región mantiene una cartera de proyectos mineros, energéticos y de infraestructura cuyo avance depende, en buena medida, de decisiones administrativas y condiciones que otorguen predictibilidad al inversionista.

El anuncio del Gobierno abre ahora una expectativa concreta: que la promesa de destrabar la burocracia se traduzca en plazos menores, procedimientos más simples y proyectos que finalmente pasen del expediente a la ejecución.

TODO MINERÍA



Financiamiento sostenible en minería: el reto de hacer proyectos financiables

■ Por: **Mónica Cornejo Bonilla** / CEO de MCB Consulting & Training / gerencia@mcbconsultores.com



En minería, hablar de sostenibilidad no debería quedar a medio camino. Muchas empresas tienen iniciativas para reducir emisiones, mejorar el uso del agua, valorizar residuos, recuperar áreas ya impactadas o fortalecer proveedores locales.

Ahora bien, uno de los problemas que aparece en este contexto es que esas iniciativas buscan financiamiento, pero todavía no están listas para ser evaluadas como proyectos.

Aquí se produce una brecha importante. Es evidente que un proyecto que se presenta como sostenible no se financia por sí solo debido a que de buenas ideas se trata. Un proyecto sostenible necesita línea base, objetivos claros, presupuesto, responsables, cronograma, cuantificadores y una lectura seria de los riesgos que lo acompaña. También debe demostrar qué problema busca atender, qué resultados espera conseguir y cómo verificará el impacto que el proyecto tendrá o puede generar. Esto es especialmente relevante en minería, donde las inversiones ambientales y sociales deben sostenerse a lo largo del tiempo. Pasar de una buena idea a un proyecto financiable exige cambiar la forma de trabajar. No basta con presentar una iniciativa atractiva si no existe capacidad técnica, gobernanza y trazabilidad para ejecutarla. Los bancos, fondos, cooperantes y aliados estratégicos miran cada vez más la consistencia del proyecto, no solo la intención.

La minería necesita proyectos que generen valor ambiental, social y económico. Para lograrlo, la sostenibilidad debe hablar también el lenguaje de la inversión: evidencia, gestión de riesgos, indicadores y ejecución.

El financiamiento no llega solo por tener una causa. Llega cuando esa causa se convierte en un proyecto serio.

Convenio Cerro Verde y Sedapar

Más obras hídricas para Arequipa

Cerro Verde y Sedapar se unen para fortalecer los sistemas de agua y saneamiento de Arequipa, a través de proyectos que contribuyen al abastecimiento hídrico, la mejora del saneamiento y el desarrollo sostenible para aportar más bienestar a Arequipa.



Más información
en este QR



Cerro Verde

■ Luis Vinatea plantea cambiar la mirada sobre el empleo informal y apostar por capacitación, gestión humana y tecnología.

El Perú enfrenta una paradoja laboral: el sector formal genera más del 80% del PBI, pero apenas 30% de los trabajadores tiene un empleo formal. A ello se suma un alto costo laboral en comparación con otros países del continente.

Para Luis Vinatea, socio de Vinatea & Toyama Abogados, la salida no pasa por satanizar la informalidad, sino por generar condiciones para que trabajadores y emprendimientos puedan elevar su productividad y avanzar progresivamente hacia la formalización.

Vinatea expuso esta posición durante el panel “Trabajo y formalización: emprendimiento y gestión en la empresa” en el Congreso Regional Región Arequipa (CARA), donde planteó trasladar algunas herramientas de gestión humana utilizadas por las compañías formales hacia el mundo de los pequeños negocios y trabajadores independientes.

CAPACITAR PARA ELEVARE LA PRODUCTIVIDAD

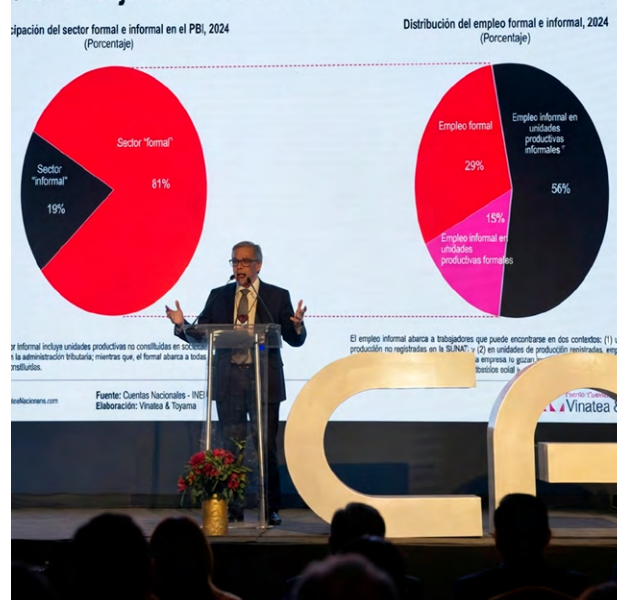
El abogado sostuvo que una adecuada gestión de personas, orientada al aprendizaje y desarrollo profesional, no solo beneficia al trabajador. También incrementa la capacidad de crecimiento de la empresa.

Ese enfoque podría adaptarse a emprendimientos informales, aunque con mecanismos diferentes. El objetivo sería promover el crecimiento personal mediante capacitación y herramientas que permitan mejorar capacidades, productividad e ingresos.

Vinatea consideró que el Estado podría desempeñar un papel importante en este proceso, impulsando progra-

Informalidad: productividad y talento abren una nueva ruta

El sector formal genera más del 80% del PBI, pero solo el 30% de trabajadores son formales



mas que permitan a trabajadores y pequeños negocios acceder a conocimientos similares a los que las empresas estructuradas desarrollan internamente.

La propuesta apunta a que la transición hacia la formali-

dad no se limite a exigencias legales, sino que esté acompañada por oportunidades concretas de crecimiento.

INFORMALIDAD TAMBIÉN SE TRANSFORMA

Uno de los puntos centrales de su intervención fue cambiar la percepción sobre quienes trabajan fuera de la formalidad. Según Vinatea, este sector no debe ser estigmatizado y, además, presenta una capacidad de transformación mayor de la que suele reconocerse.

El avance de las redes sociales y la inteligencia artificial está modificando incluso la productividad de trabajadores independientes.

El especialista citó un ejercicio que observó desempeños similares o superiores a los de trabajadores formales en determinados servicios.

La tecnología, en ese sentido, puede convertirse en una herramienta para reducir brechas de conocimiento y mejorar la capacidad competitiva de los emprendimientos.

El desafío consiste en organizar y ampliar esas oportunidades. Si el sector formal ha demostrado que invertir en personas impulsa el crecimiento empresarial, el reto para el Estado será encontrar mecanismos que permitan trasladar parte de ese aprendizaje hacia quienes todavía operan en la informalidad, creando una ruta gradual hacia mayor productividad y formalización.

TODO MINERÍA

Carlos Rodríguez: Las cajas llevaron crédito donde los bancos no llegaban

El sistema de cajas municipales abrió una puerta que durante años permaneció cerrada para miles de micro y pequeños empresarios: el acceso al crédito. Carlos Rodríguez, presidente del Directorio de Caja Arequipa, sostuvo durante el panel “Trabajo y formalización: emprendimiento y gestión en la empresa”, realizado en el Congreso Regional Región Arequipa (CARA), que este modelo permitió incorporar al sistema financiero a emprendedores que operaban al margen de la banca y contribuyó, progresivamente, a generar mayores niveles de formalidad.

Antes de la expansión de las cajas, los bancos exigían balances, estados financieros, declaraciones tributarias, RUC, licencias y otros documentos que gran parte de los pequeños negocios no podía presentar.

Para Rodríguez, ese esquema dejaba fuera a quienes precisamente necesitaban financiamiento para crecer.

CONFIANZA PARA FINANCIAR AL PEQUEÑO EMPRESARIO

Las cajas municipales cambiaron el método de evaluación. En lugar de esperar al empresario en una oficina, sus equipos comerciales comenzaron a ingresar a los negocios y conocer directamente cómo funcionaban. Esa información permitió medir la verdadera capacidad de pago de actividades que no siempre tenían registros contables convencionales.

Rodríguez explicó que un vendedor de carne puede demostrar su movimiento mediante un cuaderno donde registra cuánto compra, cuánto vende y quiénes son sus clientes. De igual manera, un fabricante de muebles de melamina o colchones puede acreditar su actividad a partir de sus compras, ventas y flujo de trabajo, aunque carezca de estados financieros formales.

Ese conocimiento directo permitió construir confianza y convertirla en crédito.



El resultado tiene una dimensión económica relevante. Rodríguez señaló que Caja

Arequipa, considerada actualmente la líder del sistema de cajas en el país, concentra ocho de cada diez créditos destinados a micro y pequeños empresarios dentro de su cartera correspondiente, con préstamos que van desde S/1.000 hasta S/40.000 o S/50.000.

La baja morosidad, añadió, demuestra que el microempresario peruano mantiene una fuerte disposición a cumplir sus obligaciones pese al riesgo propio de sus actividades.

Para Rodríguez, el modelo demuestra que la formalización también puede construirse desde el acceso a oportunidades. Un emprendedor que encuentra financiamiento para comprar equipos, ampliar su negocio o atender nuevos pedidos tiene mayores posibilidades de consolidarse.

La apuesta, por tanto, no pasa únicamente por exigir documentos, sino por comprender cómo funciona la economía real de miles de pequeños negocios y acompañarlos en su crecimiento.

■ Gerente general Gonzalo Rueda plantea que empresas, proveedores y clientes pueden convertir la formalidad en una ventaja para crecer.



La informalidad laboral, que alcanza al 70% de los trabajadores como presentó Luis Vinatea de Vinatea&Toyama Abogados en el CARA, representa uno de los principales obstáculos para elevar la productividad y mejorar las condiciones de empleo en Arequipa. Frente a este escenario, Cemento Yura busca intervenir más allá de su propia organización y trasladar la formalización a proveedores, ferreterías, maestros de obra y pequeños fabricantes vinculados con la construcción.

Gonzalo Rueda, gerente general de la empresa, expuso esta estrategia durante el panel "Trabajo y formalización: emprendimiento y gestión en la empresa", realizado en el Congreso Anual Región Arequipa (CARA). El planteamiento parte de una premisa empresarial: la formalidad no debe presentarse únicamente como una obligación legal, sino como una condición que puede

Yura apuesta por formalizar toda la cadena del sector construcción

abrir mercados, generar oportunidades y reducir riesgos para quienes participan en la cadena productiva.

LA FORMALIDAD COMO PUERTA DE ACCESO

Rueda explicó que Yura comienza este proceso dentro de la propia compañía, mediante sus áreas de recursos humanos y la generación de planes de carrera. Uno de los objetivos es retener al talento joven que abandona Arequipa para buscar oportunidades laborales en Lima o fuera del país.

La estrategia también alcanza a los proveedores. Para una pequeña empresa regional, convertirse en proveedor de una compañía como Yura puede representar una oportunidad comercial importante, pero exige cumplir condiciones de formalidad. De esta manera, acceder a una relación comercial estable se convierte en un incentivo para regularizar actividades. El ejecutivo sostuvo que el emprendimiento muchas veces nace en la informalidad y que el objetivo no debe ser estigmatizar ese proceso, sino acompañarlo hacia una transición gradual.

DE LAS FERRETERÍAS A LOS MAESTROS DE OBRA

El modelo cobra especial relevancia en la autoconstrucción, segmento donde participan ferreterías, maestros de

obra y pequeños productores de materiales.

Yura desarrolla capacitaciones y acciones de profesionalización para estos actores, buscando que conozcan las ventajas de operar formalmente.

Rueda comparó este proceso con la seguridad industrial. Según explicó, algunas empresas todavía pueden percibirla como un costo adicional, cuando en realidad permite reducir accidentes, contingencias legales y sanciones.

La misma lógica se aplica a los maestros de obra y pequeños fabricantes, incluidos bloqueteros y empresas de menor escala que pueden iniciar operaciones informalmente.

El desafío para Arequipa consiste ahora en ampliar esta transformación a toda la cadena de construcción. Para Rueda, la empresa privada puede convertirse en un agente que genere incentivos concretos para la formalización y, al mismo tiempo, fortalezca la productividad regional mediante mejores capacidades, empleo formal y relaciones comerciales más sólidas.

TODO MINERÍA

 **Universidad
Continental**

EDUCACIÓN DE CALIDAD INTERNACIONAL

Somos la primera universidad peruana con el **Sello Sofía**, acreditación europea que respalda nuestra calidad, innovación e internacionalización.



Regantes del Colca exigen minería responsable y protección del agua

■ Isidro Paco Pari respaldó la inversión privada, pero planteó diálogo y acuerdos concretos para garantizar la convivencia con la agricultura

El debate sobre minería y agricultura llegó al XXVIII Encuentro de Comisiones de Usuarios de Agua del Valle del Colca, donde Isidro Paco Pari, presidente de la Junta de Usuarios, defendió la inversión minera privada, pero exigió acuerdos que protejan la actividad agraria y el agua en Caylloma.

Paco Pari sostuvo que la minería genera empleo, dinamiza negocios y aporta recursos mediante el canon minero, fondos que reciben gobiernos regionales y municipalidades para financiar obras. Sin embargo, remarcó que ese aporte debe coexistir con garantías para el campo.

“La minería y la agricultura pueden convivir, pero con responsabilidad. Debemos sentarnos en una mesa de diálogo con las empresas privadas y exponer nuestras necesidades”, afirmó. El dirigente planteó así una relación basada en compromisos verificables y no solo en expectativas de inversión.

AGUA EN EL CENTRO DEL DEBATE

La posición surgió durante la reunión de 23 comisiones y dos comités de riego, desarrollada el 10 y 11 de setiembre en Lari, a 3,350 metros de altitud. Los usuarios analizaron eficiencia del riego, conservación de suelos, infraestructura hidráulica y adaptación al cambio climático. Para los agricul-



tores, mejorar canales y sistemas de distribución significa reducir pérdidas y asegurar agua para las parcelas.

El encuentro también puso sobre la mesa la necesidad de escuchar directamente al agricultor antes de definir prioridades. Paco Pari señaló que los acuerdos deben recoger “el sentir del agricultor” y responder a sus necesidades más urgentes.

La participación de COPASA, Autodema, ANA, SENAMHI, SENASA y otras entidades permitió vincular gestión hídrica, producción y prevención climática. La jornada culminará con compromisos interinstitucionales orientados a fortalecer la gestión del agua y abrir espacios de coordinación con el sector privado. Para el Valle del Colca, el desafío será convertir ese diálogo en proyectos concretos que permitan sostener agricultura, inversión y desarrollo regional sin poner en riesgo el recurso hídrico.

TODO MINERÍA

Chala reforzó seguridad para frenar accidentes en minería artesanal

La minería artesanal de Chala, en Arequipa, puso la seguridad de sus trabajadores en el centro de la agenda con el II Seminario de Seguridad y Salud Ocupacional, realizado el 11 de setiembre con participación del Gobierno Regional de Arequipa, Dirección General de Minería, SUNAT, SUCAMEC y otras entidades. La jornada abordó prevención de accidentes, identificación de peligros y prácticas seguras dentro de las operaciones mineras. El objetivo apuntó a reducir incidentes que pudieron comprometer la vida y salud de quienes trabajaban en labores de extracción y procesamiento.

También se revisó el uso adecuado de explosivos, aspecto crítico en las operaciones subterráneas y labores de voladura. Su manejo correcto permitió reducir riesgos de detonaciones accidentales y proteger a trabajadores y terceros.

HACIA UNA MINERÍA MÁS SEGURA

El gerente regional de Energía y Minas, Raúl Jaime Ancassi, destacó la necesidad de mantener espacios de orientación y



capacitación para impulsar una actividad minera formal, segura y responsable.

La intervención buscó que los mineros incorporaran la prevención como parte de sus operaciones diarias y no solo como una respuesta frente a emergencias.

El fortalecimiento de capacidades en seguridad también apuntó a mejorar las condiciones laborales y avanzar hacia una minería artesanal con mayor control de riesgos, cumplimiento de normas y protección efectiva de la vida.

• OPINIÓN

Llegada de Marco Rubio al Perú es beneficiosa

Los acuerdos diplomáticos y la predisposición para mantener buenas relaciones internacionales son un aspecto fundamental para que nuestro país logre el desarrollo económico y social, en vista de que hoy en día vivimos en un mundo globalizado, donde la tecnología y las conexiones son parte de la realidad del nuevo orden mundial.



Así las cosas, es sumamente importante que el Perú siga manteniendo acuerdos con países de todas partes del mundo, en especial con nuestros pares latinoamericanos y con las potencias económicas mundiales —llámese China y los Estados Unidos de América—, los cuales abordan temas como comercio exterior, defensa, derechos humanos y economía, entre muchos otros.

Por tales consideraciones, creemos que la llegada del secretario de Estado de los Estados Unidos de América, señor Marco Rubio, es vital para conseguir intercambios comerciales que se traduzcan en un mayor dinamismo para nuestra economía y, de esta manera, mejorar el nivel de vida de nuestros compatriotas, en especial de quienes conforman los sectores más vulnerables.

No menos importante es recalcar la ayuda en cuanto a la seguridad y la lucha contra el crimen organizado, acaso el principal flagelo que enfrenta el Perú en los últimos tiempos. En tal sentido, se conoce que el país norteamericano ha tomado la determinación de incluir al Perú en el denominado Escudo de las Américas —comunidad de países aliados, bajo el mando de los Estados Unidos, para enfrentar a los grupos criminales transnacionales—, lo cual consideramos de enorme importancia para nuestros intereses.

Finalmente, no menos relevante es el sector minero y energético, así como el flujo y el intercambio en estos sectores entre ambos países. Reiteramos que el acercamiento a esta potencia mundial generaría un dinamismo tremendo en la economía y nos permitiría seguir en la senda del desarrollo y el crecimiento.

Sin embargo, el Estado peruano no debe descuidar, asimismo, sus relaciones con otros países y potencias globales, como es el caso de China. Por ello, es todo un reto para la diplomacia peruana saber convivir y mantener relaciones amistosas con ambas potencias, pudiendo, de esta manera, lograr un beneficio común para todos los intervinientes.

Esperamos, francamente, mucho de lo que se pueda concluir y acordar en esta histórica reunión entre el secretario de Estado estadounidense y la mandataria Fujimori. Tenemos la confianza de que las alianzas que se generen serán para mejorar nuestros países y trabajar conjuntamente.

■ La compañía activó cuatro plataformas en Arequipa y preparó una quinta para ampliar la exploración de un sistema de cobre, oro, molibdeno y plata

Pecoy Copper Corp. aceleró su campaña exploratoria en Arequipa y puso en marcha cuatro plataformas de perforación para ejecutar un programa de aproximadamente 35.000 metros durante 2026.

La compañía, que proyectó sumar una quinta unidad, buscó ampliar la mineralización conocida y obtener información clave sobre la continuidad del sistema de cobre, oro, molibdeno y plata.

El avance marcó un salto operativo para el proyecto Pecoy, ubicado dentro del cinturón cuprífero del sur peruano.

Hace un año, la empresa todavía no tenía perforaciones activas; en 2026 había conseguido operar simultáneamente cuatro equipos y asegurar el financiamiento de toda la campaña.

Pecoy desarrolla su campaña de perforación

35.000 METROS PARA BUSCAR MÁS COBRE

El programa contempló aproximadamente 35.000 metros de perforación diamantina, una técnica que permitió extraer cilindros de roca desde profundidad para analizar su composición y reconstruir la estructura del yacimiento.

Con estos trabajos, Pecoy Copper buscó comprobar si la mineralización se extendía lateralmente y hacia zonas más profundas.

Los nuevos sondeos también apuntaron a objetivos de exploración considerados prioritarios por la compañía y permitirían mejorar el modelo geológico del depósito.

El proyecto ya contaba con un recurso mineral inferido de 865 millones de toneladas, con una ley promedio de 0,34% de cobre.

Esa estimación equivalía, según información técnica de la empresa, a cerca de

6.500 millones de libras de cobre contenido.

RESULTADOS DEFINIRÁN EL SIGUIENTE PASO

La campaña todavía mantenía resultados de perforación pendientes de análisis de laboratorio. Pecoy Copper esperaba incorporar esos datos progresivamente a su interpretación geológica, una etapa fundamental para determinar cómo evolucionaba el potencial del depósito. La eventual incorporación de una quinta plataforma habría incrementado la capacidad operativa y permitido acelerar la ejecución del programa durante una etapa clave de generación de información.

El comportamiento de los resultados tendría especial importancia para definir futuras decisiones de exploración, al permitir identificar nuevas zonas mineralizadas y establecer con mayor precisión la geometría del sistema.

UN PROYECTO CON POTENCIAL REGIONAL

Pecoy había cobrado mayor visibilidad un año después de que Pecoy Copper comenzara a cotizar en TSX Venture, el 8 de septiembre de 2025, bajo el símbolo PCU. La empresa también había negociado sus acciones en Fráncfort como D5E y en OTC-QB como PCUUF. La compañía había reconocido además el aporte de trabajadores, contratistas y comunidades locales vinculados al proyecto.

Con la campaña 2026 totalmente financiada, Pecoy había entrado en una fase de mayor intensidad exploratoria. Los próximos resultados serían determinantes para establecer si los nuevos sondeos conseguían ampliar el volumen y continuidad de la mineralización y, con ello, fortalecer el potencial de uno de los proyectos cupríferos en exploración del sur del Perú.

TODO MINERÍA



Industrias Kallpa

MÁS DE 30 AÑOS DE EXPERIENCIA

LÍDERES EN EL RUBRO TEXTIL

En Industrias Kallpa, somos especialistas en confecciones textiles de alta calidad para empresas e instituciones.

- CONFECCIONES INDUSTRIALES**
Uniformes corporativos, ropa de trabajo, chalecos, casacas, camisas, pantalones y más.
- ALTA CALIDAD Y DURABILIDAD**
Utilizamos telas y materiales de primera para garantizar resistencia, comodidad y seguridad.
- ATENCIÓN PERSONALIZADA**
Asesoría, diseño y producción a medida según las necesidades de tu empresa.
- PUNTUALIDAD Y COMPROMISO**
Cumplimos con los más altos estándares de calidad y tiempos de entrega.

NUESTRA MARCA EN LÍNEA DEPORTIVA

PreSea®

Calidad GARANTIZADA | **Tecnología y MAQUINARIA MODERNA** | **Equipo PROFESIONAL** | **Confianza que VISTE TU EMPRESA**

Calle Dean Valdivia 311, oficinas 201 y 208 Arequipa - Perú

987 868 745

VESTIMOS TU EQUIPO, FORTALECEMOS TU IMAGEN
Calidad que se siente, confianza que se ve.

QR Brochure | **QR WhatsApp**

industriaskallpa.com
industriaskallpa
industriaskallpa@gmail.com



sun snack

♦ deshidratados y más ♦

ENERGÍA LIMPIA Y NUTRICIÓN NATURAL

PARA EL SECTOR INDUSTRIAL

En Sunsnack transformamos frutas en snacks saludables usando energía solar, ofreciendo una alternativa nutritiva, práctica y sostenible para empresas que cuidan a su equipo y al planeta.

- 100% NATURALES**
Sin azúcares añadidos, conservantes ni químicos. Conservan su sabor auténtico y densidad nutricional.
- EFICIENCIA LOGÍSTICA**
Fáciles de transportar, almacenar y con un alto tiempo de conservación sin requerir refrigeración.
- ENERGÍA NATURAL**
Fuente práctica de vitaminas y minerales para mantener el rendimiento y bienestar diario en jornadas exigentes.

SNACK SALUDABLE, ECOAMIGABLE Y DE ORIGEN PERUANO
Ideal para campamentos, oficinas y personal operativo.

UBÍCANOS EN:
CC Outlet Arauco Arequipa

SÍGUENOS EN REDES SOCIALES
Facebook: Sunsnack.pe
Instagram: @sunnack.pe
TikTok: Sunsnack.pe

CONTACTÁNOS:
964 856 868
allpa.organicapq@gmail.com

OUTLET ARAUCO AREQUIPA

Sunnack: Nutrición real, energía limpia, futuro sostenible.

Arequipa acelera inversión para cerrar brechas

■ Minería, inversión privada y Obras por Impuestos concentran la estrategia regional para financiar infraestructura y convertir recursos en obras y empleo

Arequipa busca dejar atrás la dispersión de proyectos y decisiones aisladas para avanzar hacia una estrategia territorial de largo plazo. Durante el Congreso Anual sobre la Región Arequipa (CARA), el gobernador Rohel Sánchez sostuvo que el Plan de Desarrollo Regional Concertado debe convertirse en el instrumento que ordene las inversiones públicas y privadas y defina las prioridades de la región.

La propuesta parte de una premisa: el Estado debe actuar como promotor de la inversión privada, pero sin abandonar su responsabilidad de atender las brechas sociales. El gobernador remarcó que la articulación entre los tres niveles de gobierno, el sector empresarial, la academia y la sociedad civil resulta indispensable para sostener una agenda regional común.

UNA HOJA DE RUTA PARA EL TERRITORIO

El plan fue trabajado durante dos años con participación de actores de distritos y comunidades y se encuentra alineado con los objetivos nacionales de desarrollo al 2050. Su propósito es evitar que cada municipalidad, el gobierno regional y el Gobierno nacional ejecuten recursos sin una visión compartida.

El documento, de alrededor de 1,600 páginas, plantea una mirada territorial que coloca a la persona y su bienestar como centro de las políticas públicas. Bajo ese esquema, la inversión debe contribuir a generar empleo permanente, elevar los ingresos de los hogares y reducir pobreza y desigualdad.

En ese escenario, Arequipa busca consolidar tres grandes apuestas productivas: convertirse en referente internacional de energías renovables, fortalecer su posición como plataforma portuaria y mantener sectores estratégicos como la minería y el turismo.

La energía aparece como uno de los principales focos. El Gobierno Regional identifica alrededor de US\$4,270 millones en inversiones vinculadas a energías renovables y señala que existen cerca de 19 empresas interesadas. También se han reservado terrenos en Majes y Santa Rita de Siguan para estos proyectos, mientras avanza la propuesta de desarrollar infraestructura vinculada al hidrógeno verde.



EJECUCIÓN PRESUPUESTO DE INVERSIÓN

La gestión 2023-2026 del Gobierno Regional de Arequipa alcanzó una ejecución presupuestal histórica del 99.8% en proyectos de inversión pública durante el 2025.



La gestión 2015-2018, contó con un presupuesto de inversión de S/ 2,999,148,570 de los cuales ejecutó S/ 1,864,700,856 que equivale al 62.17%, dejando de ejecutar S/ 1,134,447,714.



La gestión 2019-2022, contó con un presupuesto de inversión de S/ 3,257,446,258 de los cuales ejecutó S/ 2,087,951,372 que equivale al 64.10%, dejando de ejecutar S/ 1,169,494,886.



La gestión 2023-2026, durante los años 2023, 2024 y 2025 contó con un presupuesto de S/ 1,968,501,741 de los cuales se ejecutó S/ 1,873,364,179 que equivale al 95.17% dejando de ejecutar S/ 95,137,562.

Nota: El presupuesto del año 2026 se encuentra en proceso de ejecución.



PUERTO, MINERÍA Y NUEVAS INVERSIONES

La segunda gran apuesta es el Megapuerto de las Américas, proyecto que la autoridad regional presentó como complementario a la infraestructura portuaria existente en el sur. El Gobierno Regional informó que mantiene un convenio con el MTC y ProInversión, mientras avanza el estudio de demanda y el plan maestro.

La propuesta contempla un núcleo portuario de 1,127 hectáreas, además de áreas destinadas a plataforma logística, desarrollo industrial, tecnología y una ciudad portuaria. El diseño incorpora conexiones por carretera, ferrocarril y aeropuerto y considera una



profundidad marítima que, según la exposición, permitiría atender naves de gran capacidad. La presentación final ante ProInver-

sión está prevista para el 13 de octubre, con el objetivo de iniciar conversaciones con potenciales inversionistas.

La minería mantiene un peso decisivo en esta estrategia. La exposición regional identifica cuatro proyectos por US\$6,954 millones y nueve proyectos de mediana minería autorizados por US\$31 millones, cifras que elevan a más de US\$7,100 millones el monto asociado a la actividad minera en la región.

Pero la agenda no se limita a atraer capital. El otro frente consiste en utilizar mejor el presupuesto público. Para los cuatro años de gestión se proyectó administrar y ejecutar S/2,609 millones destinados a inversión, principalmente provenientes del canon y otros recursos públicos. El gobernador destacó una ejecución presupuestal de 99.8% el año anterior y planteó como desafío que el gasto se traduzca en resultados concretos.

CERRAR BRECHAS SIN FRENAR LA INVERSIÓN

Educación, salud, transporte, vivienda y agua concentran parte importante de las inversiones públicas. En educación se han intervenido 70 instituciones educativas y se reportó una inversión superior a S/1,000 millones; mientras que en salud se encuentran en ejecución 17 proyectos por aproximadamente S/1,500 millones y se busca ampliar la cartera mediante Obras por Impuestos.

La infraestructura vial constituye otro cuello de botella. El Gobierno Regional advierte que los permisos y autorizaciones de distintas entidades pueden extender durante meses la aprobación de expedientes, reduciendo el margen efectivo de ejecución de una gestión de cuatro años.

En paralelo, la región impulsa obras de agua y seguridad alimentaria, además de proyectos de vivienda y hospitales. Entre las inversiones mencionadas figuran la represa Casablanca, proyectos vinculados a Majes y la infraestructura hospitalaria.

El mensaje central de CARA es, por tanto, doble: Arequipa necesita atraer más inversión privada, pero también ordenar el territorio y acelerar el cierre de brechas. El Plan de Desarrollo Regional Concertado pretende convertirse en el punto de encuentro entre ambos objetivos y dejar una cartera de más de 100 inversiones estratégicas como plataforma para el desarrollo regional de largo plazo.

TODO MINERÍA

■ El 22 de septiembre se presentarán los resultados del estudio de demanda global desarrollado con apoyo de la Embajada Británica, H2 Perú y Gobierno Regional

Arequipa pondrá fecha a uno de sus principales proyectos de transición energética. El gobernador regional Rohel Sánchez Sánchez informó que el 22 de septiembre se conocerán los resultados del estudio sobre la demanda mundial de hidrógeno verde, elaborado con asistencia de la Embajada Británica. El documento permitirá determinar cuánto de ese mercado podría atender la región y qué escala debería alcanzar su futura industria.

El anuncio, formulado en el Congreso Anual de la Región Arequipa (CARA), repre-

Arequipa revelará su potencial en hidrógeno verde

senta un nuevo paso en el convenio suscrito entre el Gobierno Regional de Arequipa (GRA) y la Asociación Peruana de Hidrógeno (H2 Perú) durante PERUMIN 37, el 25 de septiembre de 2025. El acuerdo busca construir una hoja de ruta para posicionar a Arequipa como un hub regional de hidrógeno verde y sus derivados.

LA DEMANDA MARCARÁ LA RUTA

El estudio británico permitirá pasar del potencial energético a una dimensión más concreta del negocio: producción, mercados y oportunidades de inversión. El hidrógeno verde se obtiene mediante electrólisis, proceso que separa el hidrógeno del agua utilizando electricidad generada con fuentes renovables como el sol y el viento.

Arequipa cuenta con una elevada radia-

ción solar y condiciones favorables para desarrollar proyectos de generación renovable. La estrategia también considera plantas desalinizadoras, capaces de producir agua a partir del mar para procesos industriales.

La inversión proyectada para consolidar este polo energético alcanza aproximadamente US\$4.270 millones, según la información presentada por el Gobierno Regional.

MATARANI Y CORÍO GANAN PROTAGONISMO

La apuesta ya comienza a tomar forma en infraestructura. En junio de 2026 se aprobó la habilitación portuaria para el primer terminal especializado de hidrógeno y amoníaco verde en Matarani, con una inversión inicial de US\$540 millones y operaciones previstas para 2029.

El otro componente estratégico es Corío, cuya presentación oficial ante inversionistas está prevista para el 13 de octubre. Sánchez señaló que el proyecto dispone de unas 35.000 hectáreas de terrenos estatales y avanza con la aprobación de su plan maestro. El entonces embajador británico Gavin Cook sostuvo que Arequipa necesita integrar sus recursos solares y eólicos dentro de un plan de desarrollo económico. El reto ahora será convertir ese potencial en proyectos con inversión, infraestructura, mercados y empleo.

La presentación debe contar con la presencia del actual representante de Gran Bretaña, Su-Lin Garbett-Shiels y el presidente de H2 Perú, Daniel Ccama.

TODO MINERÍA

**ELEGANCIA
EN SU ESTADO
MÁS PURO**

AWAQ
10%
de Bienvenida
al Lujo

awaqperu.com | +51 974 263 241 | @awaqperu (ig, fb, tt)

SEMIDA
Distribuciones

**ROPA DE TRABAJO QUE
PROTEGE Y REPRESENTA**

CALIDAD • COMODIDAD • SEGURIDAD

CHALECOS DE SEGURIDAD	POLOS / POLERAS	CASACAS	PANTALONES JEANS CON CINTA REFLECTIVA
Alta visibilidad y máxima protección para tu seguridad.	Comodidad y estilo para tu equipo y tu marca.	Resistencia, abrigo y durabilidad para cada jornada.	Jeans resistente con cinta reflectiva para mayor seguridad y comodidad.

IDEAL PARA EMPRESAS, INDUSTRIAS Y EQUIPOS DE TRABAJO.

EMPRESAS INDUSTRIAS EQUIPOS

¡EQUIPA A TU EQUIPO CON LO MEJOR!

958 306 349
ventas@semidadistribuciones.com

PRODUCTOS DE CALIDAD | ENTREGA PUNTUAL | ATENCIÓN PERSONALIZADA

Represa de Arata: ¿promesa de riego o elefante blanco estructural?

Por: Ing. Asencio Joaquín Neyra Flores



Como profesionales de la ingeniería hidráulica y de infraestructura pública, no podemos ser indiferentes ante las obras que condicionan el desarrollo socioeconómico de nuestros valles. Así como el debate técnico en el norte se centra en los límites de operación de Poechos, en el sur peruano —específicamente en la provincia de Condesuyos, Arequipa—, la Represa de Arata (Arhata) plantea un dilema igualmente crítico: la brecha entre la concepción del expediente técnico, las fallas en el proceso constructivo y la real operatividad hidráulica para garantizar la seguridad hídrica agrícola.

1. CONTEXTO Y DIAGNÓSTICO FÍSICO-FUNCIONAL

Proyectada con la premisa de almacenar cerca de 3,0 a 3,5 MMC de agua para regular el riego en los sectores agrícolas de Chuquibamba y zonas aledañas de Condesuyos, la Represa de Arata fue concebida como la solución definitiva a la estacionalidad del recurso en la cuenca baja y media.

Sin embargo, su historia reciente está marcada por paralizaciones, adendas contractuales e inconsistencias geológicas en su cimentación.

A diferencia de Poechos, donde el problema principal es la pérdida de volumen por sedimentación masiva de la cuenca alta, en Arata la problemática radica en la integridad de la estanqueidad del vaso y del dique principal. Informes de control institucional y evaluaciones geotécnicas han evidenciado niveles preocupantes de filtración por subpresión y deficiencias en las inyecciones de consolidación del estribo y la cimentación.

2. VULNERABILIDADES GEOTÉCNICAS Y DE OPERACIÓN

Elevar o mantener la carga hidráulica en Arata sin haber subsanado los vicios ocultos de la estructura genera un escenario de alto riesgo operacional:

➤ Permeabilidad del vaso y estribos: la falta de un tratamiento geotécnico riguroso —cortina de inyección e impermeabilización adecuada— en un macizo rocoso altamente fracturado promueve vías preferenciales de flujo, lo que deriva en pérdidas continuas por infiltración antes de que el agua llegue a las bocatomas y canales de conducción.

➤ Seguridad estructural del dique: el llenado acelerado o el almacenamiento a máxima capacidad, sin un protocolo de monitoreo piezométrico continuo, incrementa las subpresiones en la base de la presa, comprometiendo los factores de seguridad frente al deslizamiento y al vuelco.

➤ Ausencia de control telemétrico automatizado: al encontrarse en una zona de alta cordillera andina, la falta de auscultación en tiempo real —piezómetros de cuerda vibrante, clinómetros y aforadores de filtración— impide detectar oportunamente procesos de erosión interna en el cuerpo de la presa.



Parámetro / Aspecto	Represa de Poechos (Piura)	Represa de Arata (Arequipa)
Escala de Embalse	Gran embalse (~364 MMC útiles actuales)	Micro/Mediana regulación (~3.5 MMC)
Origen del Riesgo	Colmatación severa (57%) y sobrelevación de NAMO	Infiltraciones, fallas en la pantalla/pantalla geotécnica y vicios de obra
Condición Geológica	Suelos aluviales con riesgo de <i>piping</i>	Macizo andino fracturado con alta permeabilidad no tratada
Impacto Socioeconómico	Valle del Chira y Bajo Piura (poblacional e industrial)	Valles agrícolas de Condesuyos (Chuquibamba y sectores regadíos)

3. VULNERABILIDAD CLIMÁTICA: EVENTOS EXTREMOS EN LA SIERRA SUR

Aunque la amenaza de El Niño en la vertiente occidental de Arequipa suele manifestarse con déficits hídricos severos en la puna, las anomalías térmicas en el Pacífico también pueden desencadenar lluvias intensas localizadas, debido al trasvase de humedad o a procesos de convección extrema.

En una represa de capacidad reducida como Arata, una avenida de diseño mal calculada o un aliviadero de demasías con capacidad restringida por sedimentación o fallas operativas en las compuertas de descarga de fondo pueden provocar el sobrepaso (overtopping) del dique, con consecuencias catastróficas para las comunidades y los valles situados aguas abajo.

4. PROPUESTA DE INTERVENCIÓN INTEGRAL (GIRH)

La solución para la estabilidad y el aprovechamiento real de la Represa de Arata no pasa por recepcionar obras inconclusas o aplicar parches superficiales, sino por ejecutar un plan técnico riguroso bajo el enfoque de Gestión Integrada de Recursos Hídricos (GIRH).

En la Cimentación y Estructura

1. Auditoría geotécnica y peritaje especializado: ejecu-

ción de tomografías eléctricas y ensayos de permeabilidad (Lugeon/Lefranc) para cartografiar con precisión las rutas de infiltración en los estribos y la base del dique.

2. Campañas de inyección de consolidación e impermeabilización: ejecución de una cortina impermeable profunda (grouting curtain) e instalación de drenes de alivio para controlar las subpresiones en la estructura de concreto/escolle-
ra.

3. Instrumentación y auscultación: implementación prioritaria de piezómetros, hitos de nivelación geodésica y aforadores de filtración telemétricos, integrados al sistema del operador de infraestructura hidráulica.

EN LA CUENCA REGULADA Y RED DE DISTRIBUCIÓN

1. Protección de la cuenca colectora: ejecución de obras de conservación de suelos, zanjas de infiltración y revegetación en las cabeceras para reducir la escorrentía superficial violenta y la sedimentación prematura del vaso.

2. Optimización de la conducción: revestimiento y tecnificación de los canales principales aguas abajo para reducir las pérdidas por conducción, garantizando que el volumen regulado en Arata alcance eficientemente las parcelas de riego.

Preguntas para el Debate Técnico y Académico

1. *¿Es técnicamente viable recepcionar la Represa de Arata bajo esquemas de operación restringida —con un nivel máximo de operación reducido— mientras se ejecutan las obras complementarias de impermeabilización, o debe paralizarse su llenado hasta contar con un peritaje geotécnico integral?*
2. *¿Qué mecanismos de ingeniería de cimentaciones y tecnologías de inyección resultan más costo-efectivos para las condiciones geológicas de la sierra media y alta de Arequipa?*

Espero que este análisis sirva como insumo para el debate entre los colegios profesionales, las entidades ejecutoras —Municipalidad Provincial de Condesuyos y MIDAGRI— y la comunidad académica, en favor del desarrollo seguro de la infraestructura hídrica regional.

Gas natural: el sur espera la firma de Fujimori

■ Presidente de la SPH sostiene que el proyecto Siete Regiones está listo para llevar gas a 15 ciudades y con decisión de gobierno se destrabaría una inversión privada de US\$600 millones

Arequipa podría estar ante una de las decisiones energéticas más importantes para su competitividad industrial. El presidente de la Sociedad Peruana de Hidrocarburos (SPH), Felipe Cantuarias, afirmó durante el Congreso Anual Regional Arequipa (CARA) que el proyecto para llevar gas natural al sur del país está listo, pero enfrenta un último obstáculo político: la firma de la presidenta Keiko Fujimori.

Según Cantuarias, el denominado Proyecto Siete Regiones permitiría extender el servicio de gas natural a 15 ciudades mediante una inversión privada estimada en US\$600 millones. El esquema ya está preparado y, una vez suscrito el acuerdo pendiente, el suministro podría comenzar a llegar al sur en un plazo de entre 12 y 18 meses.

Para el empresario, la discusión ya no debería centrarse en si el sur necesita gas, sino en cuánto tiempo más puede esperar una región que paga más por su energía y pierde oportunidades de inversión frente a Lima.

EL COSTO DE SEGUIR SIN GAS

La ausencia de un suministro masivo de gas natural tiene efectos que van mucho más allá del consumo doméstico. Cantuarias sostiene que también encarece la generación eléctrica, golpea a las pequeñas empresas y resta competitividad a la industria regional.

El presidente de la SPH recordó que, a comienzos de año, una interrupción de 13 días en los ductos de transporte obligó al sistema eléctrico a utilizar plantas de respaldo. Aunque no se produjeron apagones, estas centrales operaron con diésel, elevando considerablemente el costo de generación.

La diferencia es significativa. De acuerdo con Cantuarias, producir un megavatio hora (MWh) con gas natural puede costar alrededor de US\$30, mientras que hacerlo con diésel puede alcanzar los US\$380 por MWh. La brecha muestra por qué el gas es estratégico para la seguridad energética: permite contar con una fuente más competitiva cuando disminuye la disponibilidad de otras tecnologías de generación.

El problema también se traslada a las empresas. Cantuarias sostiene que Lima y Callao



Participantes del conversatorio "A todo gas, energía para el sur" en CARA 2026 con Felipe Cantuarias (SPH), Jovan Pastor de (SPGL) y Erick García.

tienen una penetración del gas natural cercana al 90% y pueden acceder a precios energéticos hasta 170% menores que Arequipa. Esa diferencia, afirma, contribuye a explicar por qué determinadas actividades industriales terminan instalándose en Lima en lugar de desarrollarse en regiones que cuentan con puertos, carreteras, aeropuerto y recursos productivos.

La masificación permitiría cambiar esa ecuación. Un taxi que recorre aproximadamente 100 kilómetros diarios podría reducir significativamente su gasto en combustible al pasar de gasolina a gas natural. Para las pequeñas empresas —carpinterías, panaderías, imprentas y otros negocios intensivos en energía— el ahorro también podría convertirse en una ventaja para competir.

DOS RUTAS PARA DESTRABAR EL SUR

Cantuarias plantea dos iniciativas para resolver el déficit de infraestructura. La primera es el Proyecto Siete Regiones, concebido para llevar gas a 15 ciudades mediante la ampliación del modelo de distribución que opera en Lima.

El proyecto plantea utilizar un mecanismo de subsidio cruzado: los grandes consumidores, como generadoras eléctricas e industrias, contribuirían a financiar la expansión de redes hacia pequeñas empresas y hogares. La lógica busca compensar una de las principales dificultades del sur: el menor número de grandes consumidores capaces de sostener por sí solos una red de distribución.

La inversión prevista alcanza los US\$600 millones y sería íntegramente privada. Cantuarias asegura que la iniciativa está lista desde hace dos años y que el punto pendiente es la decisión presidencial.

A fines de agosto, la viceministra de Hidrocarburos, Iris Cárdenas, explicó que entre los puntos que continúan bajo revisión se encuentran aspectos relacionados con el valor contable neto y la interpretación de una cláusula contractual. Tras superar esta etapa, el expe-

diente será enviado al MEF para su opinión.

"Se espera culminar en el mes de septiembre la evaluación y enviar ahí el documento al Ministerio de Economía y Finanzas. Una de las principales observaciones es sobre el valor contable neto y la interpretación de una cláusula del contrato", señaló la funcionaria, en entrevista con RPP.

"¿Qué falta para esto? La firma de la señora presidenta", sostuvo Cantuarias.

Ese planteamiento coloca directamente la responsabilidad política en el Ejecutivo. Para Cantuarias, la solución inmediata para iniciar la masificación no requiere esperar la construcción del cuestionado Gasoducto Sur Peruano, sino tomar una decisión que permita activar una alternativa privada de menor plazo.

La segunda vía es el Gasoducto Costero Sur, iniciativa promovida por el actual concesionario del sistema de transporte de gas. El proyecto contempla una tubería desde Pisco hasta Ilo, con una inversión estimada en US\$2.000 millones, y permitiría que el gas llegue directamente a Arequipa y otros puntos estratégicos del sur.

Una de sus principales ventajas sería sustituir el diésel utilizado en el Nodo Energético de Moquegua. Este tipo de infraestructura funciona como una reserva para garantizar electricidad cuando otras fuentes no pueden cubrir la demanda. Con gas natural, el sistema podría reducir sus costos de generación y mejorar su seguridad operativa.

Cantuarias señaló que el proyecto se encuentra avanzado y que espera una definición hacia diciembre.

ENERGÍA, INDUSTRIA Y COMPETITIVIDAD

El debate adquiere mayor dimensión cuando se incorpora el horizonte de reservas. Cantuarias estima que el país cuenta actualmente con gas para unos 15 años, pero las nuevas precisiones sobre las reservas comerciales del

Bloque 58, próximo a Camisea, permitirían extender ese horizonte por encima de los 20 años.

Sin embargo, advierte que el país debe volver a invertir en exploración para descubrir nuevas reservas de gas y petróleo. La masificación, por sí sola, no resolverá el problema si no existe una política que asegure suministro para las siguientes décadas.

El dirigente también cuestionó que el Gasoducto Sur Peruano siga siendo presentado como la única solución. A su juicio, los procesos de arbitraje derivados de la corrupción que afectó al proyecto hacen inviable esperar una solución de corto plazo. Según su estimación, retomar esa alternativa demandaría al menos cinco años adicionales y podría generar nuevas pérdidas para el Estado.

Por ello, el sur tiene hoy dos caminos privados que podrían acelerar la llegada del gas: una red de distribución para 15 ciudades y un gasoducto costero de mayor escala.

La apuesta, además, no termina en los hogares o el transporte. Cantuarias considera que disponer de gas barato puede estimular el retorno de industrias a Arequipa y abrir la puerta a una planta petroquímica de aproximadamente US\$2.000 millones, capaz de producir fertilizantes e insumos vinculados a actividades estratégicas como la agricultura y la minería.

Para una región que busca diversificar su economía, el gas natural puede convertirse así en mucho más que un combustible. Puede ser infraestructura, ahorro, industria y empleo.

Pero el primer movimiento, según Cantuarias, no está en una nueva obra ni en otro estudio. Está en una firma presidencial. Y mientras esa decisión no llegue, Arequipa y el resto del sur seguirán pagando el costo de una energía más cara y de una infraestructura que todavía no termina de conectar sus recursos con sus oportunidades.

TODO MINERÍA

Southern Perú construirá desalinizadora para mina de Tía María en Valle de Tambo

■ La minera registra 47% de avance en el proyecto de Arequipa y prevé producir su primer cátodo de cobre a fines de 2027, sin utilizar agua dulce del río

Southern Copper definió una pieza clave para el desarrollo de Tía María: construirá una planta desalinizadora en el litoral de Arequipa para abastecer de agua a la futura operación cuprífera. La instalación estará ubicada en Mejía, a unos 25 kilómetros del proyecto, y permitirá captar agua de mar y trasladarla hasta Cachendo, evitando el uso de agua dulce del valle del Tambo.



La decisión aborda uno de los principales puntos de debate alrededor de la operación y acompaña un proyecto que registra 47% de avance y mantiene como meta iniciar la producción del primer cátodo de cobre hacia fines de 2027.

AGUA DE MAR PARA LA OPERACIÓN

“Toda el agua que usará el proyecto Tía María provendrá del mar, del distrito de Mejía y será transportada hasta Cachendo”, explicó Óscar Rodríguez, director de Ingeniería de Planta y Desarrollo de Nuevos Procesos de Southern Copper, durante Expomina 2026.

La desalación consiste en retirar las sales del agua marina para obtener agua apta para determinados procesos industriales. En este caso, la infraestructura permitirá separar el abastecimiento minero de los recursos hídricos utilizados por las actividades agrícolas del valle.

Southern Copper ya destinó US\$700 millones al proyecto y prevé desembolsar otros US\$1.000 millones en equipos que llegarán para completar la operación. La magnitud de

estas inversiones coloca a Tía María como uno de los principales proyectos cupríferos en desarrollo en el sur peruano.

La compañía también plantea una operación con alto componente tecnológico. Rodríguez señaló que Tía María funcionará como una mina digital, con conectividad 5G y equipos de última generación, cuya operación y supervisión involucrará a 230 becarios de Arequipa.

El desafío ahora será completar la construcción, instalación de equipos y puesta en marcha sin alterar el cronograma previsto. Si la hoja de ruta se mantiene, Tía María ingresará a producción a fines de 2027, con el agua de mar como uno de los pilares de su estrategia operativa y ambiental.

TODO MINERÍA

Zafranal: el proyecto que Perú debe acelerar

El proyecto Zafranal, en Arequipa, necesita una definición de inversión para avanzar en un escenario latinoamericano donde las compañías mineras comparan oportunidades antes de asignar capital. Así lo sostuvo Jorge Soto Yen, presidente del Capítulo de Ingeniería de Minas del Consejo Departamental de Lima del Colegio de Ingenieros del Perú (CIP), quien planteó al Gobierno generar condiciones que aceleren su desarrollo.

Soto Yen, en declaraciones a Rumbo Minero, señaló que Perú enfrenta el desafío de convertir su cartera minera en proyectos ejecutados, más allá de las ampliaciones de operaciones existentes. Estimó que los proyectos actualmente en ejecución representan alrededor de US\$7.000 millones, incluyendo iniciativas como Tía María.

El especialista recordó que Zafranal obtuvo la aprobación de su instrumento ambiental en 2023 y que la región cumplió con las gestiones vinculadas a los terrenos. Por ello, consideró que el siguiente paso depende principalmente de una decisión empresarial.

“Ya no es un tema del Gobierno. El Gobierno cumplió con aprobar el instrumento ambiental, la parte regional ha cumplido con el tema de terrenos; entonces, ¿qué es lo que queda? Una definición”, afirmó.

En ese contexto, valoró la disposición del ministro de Energía y Minas, Guillermo Shinno, para dialogar con los inversionistas y conocer qué condiciones permitirían destrabar el proyecto.

Soto Yen también identificó una ventaja territorial: la cercanía con Quellaveco. La infraestructura, servicios y capacidades logísticas desarrolladas alrededor de esta operación



podrían generar sinergias para Zafranal y contribuir a formar un clúster minero regional.

Todo el tema de logística que ha propiciado Quellaveco se puede propiciar en Zafranal”, sostuvo.

El representante del CIP además planteó evaluar incentivos, incluidos mecanismos tributarios, para competir por grandes inversiones. A su juicio, el objetivo es evitar que el capital minero termine priorizando otros destinos latinoamericanos.

El reto, concluyó, no es ampliar indefinidamente la cartera, sino convertirla en proyectos reales, con decisiones de inversión, infraestructura y condiciones competitivas que permitan acelerar nuevas operaciones.

DLP Resources abre la primera perforación de Esperanza en Arequipa

DLP Resources obtuvo los permisos para iniciar su primera campaña de perforación diamantina en Esperanza, proyecto ubicado al sur de Arequipa. La compañía movilizará equipos para ejecutar siete pozos y comprobar, por primera vez mediante perforación, el potencial de mineralización identificado en superficie y por estudios geofísicos.

Cuatro sondajes, de hasta 150 metros, evaluarán una zona de óxidos de cobre cercana a superficie, extendida sobre unos 300 por 700 metros. Los trabajos buscarán determinar la continuidad, espesor y ley del mineral, además de obtener muestras para futuros análisis metalúrgicos.

Los otros tres pozos alcanzarán unos 800 metros de profundidad y apuntarán al principal objetivo de pórfido de cobre, oro y molibdeno. Este sistema se encuentra asociado a una anomalía magnética de 5 por 2.5 kilómetros, detectada mediante estudios geofísicos.

Esperanza se ubica a unos 35 kilómetros al suroeste de Cerro Verde y al sur de la mina Chapi, dentro de un corredor que concentra importantes operaciones y proyectos de cobre del país.

“Recibir estos permisos nos permite superar el último obstáculo antes de realizar la primera perforación”, afirmó Ian Gendall, presidente y director ejecutivo de DLP Resources. El ejecutivo destacó además la presencia de cobre de alta ley en trincheras y plata de hasta 550 gramos por tonelada en vetas superficiales.





Corío: US\$650 millones para arrancar el puerto del sur

■ El Plan Maestro abre la ruta para estructurar el proyecto, captar inversión y conectar Arequipa con carga del sur de Brasil.

El puerto de Corío, en la provincia de Islay, Arequipa, entró en una nueva fase tras la aprobación de su Plan Maestro Portuario, instrumento que define cómo crecerá la infraestructura durante los próximos 30 años. La primera etapa demandará una inversión estimada de US\$650 millones y contempla dos amarraderos para atender carga general y sólida, informó Eusebio Vega, director de Planeamiento y Estudios Económicos de la Autoridad Portuaria Nacional (APN) en declaraciones a Andina al Día.

La APN remitirá el documento al Ministerio de Transportes y Comunicaciones para incorporarlo al informe multianual de Asociaciones Público-Privadas (APP) y posteriormente encargará a ProInversión la estructuración y promoción del proyecto.

BRASIL PONE LA CARGA EN EL RADAR

Corío busca convertirse en una salida al Pacífico para mercancías del sur peruano y, principalmente, para productos procedentes del oeste de Brasil. Según Vega, cerca del 80% del tráfico proyectado correspondería al comercio brasileño, con soja y maíz como principales cargas, aprovechando la conexión vial de la IIRSA Sur hacia Iñapari.

La segunda etapa incorporaría un tercer amarradero para carga agraria y sólida cuando la demanda supere las previ-

siones iniciales. La tercera contempla un cuarto frente de atraque con similar especialización. El proyecto también podría recibir carga fraccionada y contenedorizada generada en el sur del país.

Pero el puerto necesita infraestructura alrededor. APN identifica como prioridades mejorar accesos desde la Panamericana Sur, algunos tramos de la IIRSA Sur, infraestructura fronteriza y aduanera, además de asegurar vías para camiones brasileños, energía, agua y saneamiento físico-legal de terrenos.

Vega señaló que existirían más de 30,000 hectáreas disponibles en la zona, aunque Corío requeriría unas 200 hectáreas. El área restante podría albergar proyectos capaces de generar carga, como petroquímica, hidrógeno verde y zonas económicas especiales privadas.

La APN estima que, si los trabajos avanzan en paralelo, en cuatro o cinco años podría existir infraestructura básica. El desarrollo integral podría tomar entre siete y 10 años. Para Vega, la aprobación del Plan Maestro marca el punto de partida para convertir la ubicación estratégica de Corío en una plataforma logística para Arequipa, el sur peruano y Brasil.

Todo Minería

• PUNTO DE VISTA

¿Dónde están los candidatos?

into
Vista
Alfredo
Jozza Rosado



Estamos a menos de un mes de las elecciones municipales y regionales. Elegiremos a 109 autoridades entre alcaldes provinciales y distritales, así como a un gobernador regional, sin contar a sus complementos. Una forma de validar la democracia en nuestro sustraído país.

Hace poco ha cumplido un mes la señora K., quien, por lo visto, no ata ni desata. Tuvo 20 años para prepararse y ahora resulta que, teniendo el poder, no sabe cómo frenar la delincuencia en nuestro país. Menos tiene la menor idea de cómo afrontar el fenómeno de El Niño. Hasta el momento, solo paga una cadena de favores y nombra a un médico como embajador. Este, muy fresco, dice: "No es ningún favor". ¿Cómo entender que se nombre a un médico en una embajada? ¿Eso cómo se llama? Pago de favores. Vergüenza propia y ajena. Pero veamos nuestra realidad. Si la presidenta no sabe qué hacer, igual sucede con los postulantes al municipio provincial de Arequipa, donde proponen un metro, un teleférico, un gran centro recreacional o cualquier disparate que se les ocurra a estos aventureros del poder.

Similares promesas escuchamos de los candidatos a gobernador regional, donde las palabras sobran y solo me quedo atónito, porque no se trata únicamente de prometer por prometer. No escucho una sola propuesta con sustento técnico, por lo menos. Nada de nada. Son candidatos que solo buscan recuperar sus millonarias inversiones. Nadie quiere servir a su población. Eso ha desaparecido. La lucha es obtener el poder, como sea, cuando sea.



Como la señora K., solo paga favores con nombramientos de fujimoristas fracasados, que ahora vuelven a saborear las mieles del poder, como el caso del señor Galarreta, cuando su señora es asesora en el Congreso. Y mejor no seguimos. O como el alcalde cerreño, que un poco más y pone cemento en la puerta de su oficina y le indica al gerente: "Tú te haces cargo del concejo".

Más y más vergüenza causan estos politiqueros del poder, quienes solo han demostrado que quieren llegar al poder para sanear sus cuentas bancarias. Un fracaso más sí importa, porque perdimos cuatro años con Víctor Hugo Rivera, Ruccy Osco y con el "cosito" Rohel Sánchez.

Ojalá suceda un milagro y elijamos a buenos candidatos. ¿Dónde están? Esa es la pregunta.

PUBLICIDAD TODO MINERÍA: +51 959 132 008

King Copper prepara 36.000 metros de perforación en Colquemayo

■ La minera culminó la evaluación de contratistas y alista una campaña para explorar objetivos de pórfido de cobre en Moquegua, respaldada por financiamiento y autorización ambiental.

King Copper Discovery Corp. avanza hacia una nueva etapa de exploración en Colquemayo, Moquegua, tras completar las visitas y evaluaciones técnicas de las empresas que compiten por ejecutar su programa de 36.000 metros de perforación diamantina. La campaña, ya financiada y respaldada por una Declaración de Impacto Ambiental (DIA) aprobada, permitirá investigar objetivos prioritarios de cobre a distintas profundidades y ampliar el conocimiento geológico de uno de los sistemas cupríferos de la zona.

La autorización ambiental permite perforar 59 pozos desde 40 plataformas, mientras la compañía concluye los requisitos previos a la movilización de los equipos. Los contratistas fueron evaluados por su experiencia en

perforaciones profundas, capacidad operativa y disponibilidad inmediata de maquinaria.

SEIS BLANCOS PARA BUSCAR EL PÓRFIDO

La campaña concentrará sus primeros trabajos en un sistema de aproximadamente 12 kilómetros por 4 kilómetros, con objetivos como Amata-Cairani, Coripuerto y Yanarico. La definición de estos blancos surgió de la reinterpretación de unos 20.000 metros de testigos históricos y otros datos geológicos.

La estrategia apunta a extender zonas mineralizadas y comprobar la continuidad de estructuras que podrían formar parte de sistemas de pórfido, depósitos donde el cobre se distribuye en grandes volúmenes de roca y cuya explotación puede sos-



metros con 2,4% de cobre, incluyendo 161,2 metros con 3,4% y un tramo de 15,5 metros con 27% de cobre. El AM-02 registró 100,25 metros con 1,11% de cobre, mientras COQ-11-44 alcanzó 55,5 metros con 1,25%.

Jonathan Richards, director ejecutivo de King Copper, sostuvo que la campaña representa la primera oportunidad para evaluar sistemáticamente el potencial más amplio del sistema Colquemayo y sus objetivos pórfidos.

Con la perforación financiada y los permisos obtenidos, King Copper busca convertir resultados históricos de alta ley en una lectura integral del potencial geológico de Colquemayo.

tener operaciones de larga duración.

Los antecedentes justifican la nueva perforación. El pozo COQ-10-36 interceptó 237,3

Todo Minería

Corani abre nueva fase de exploración por US\$2.5 millones

El proyecto Corani, de Bear Creek Mining, recibió autorización ambiental para ejecutar una nueva campaña de exploración con una inversión estimada de US\$2,5 millones, tras la aprobación del Cuarto Informe Técnico Sustentatorio (ITS) por el Senace. La Resolución Directoral N.º 00137-2026-SENACE-PE/DEAR habilita trabajos adicionales en este yacimiento de plata ubicado en Carabaya, Puno.

El programa contempla 10 nuevas plataformas y 17 sondajes que alcanzarán en conjunto 5.980 metros, con profundidades de entre 80 y 650 metros. Una plataforma se ubicará al norte del tajo aprobado y nueve al sur del depósito principal de desmonte y relave.

La campaña también incorpora seis trincheras que totalizarán 2.234 metros, además de 2,56 kilómetros de accesos temporales. Las plataformas y caminos se habilitarán progresivamente durante unos 90 días, mientras que el conjunto de actividades tendrá un plazo máximo de 113 días.

Los nuevos trabajos buscan obtener información geológica adicional y deter-



minar la continuidad y características de posibles recursos minerales. En términos simples, la perforación permite extraer muestras de roca a diferentes profundidades para conocer la composición y distribución de la mineralización.

Corani comprende 13 concesiones mineras bajo titularidad de Bear Creek Mining. La empresa busca ampliar la información disponible sobre el depósito y sustentar las siguientes etapas del proyecto.

En paralelo, Bear Creek Corani incorporó a Carlos Ojeda como vicepresidente y gerente general. El ejecutivo acumula 25 años de experiencia minera y participó en equipos de liderazgo de proyectos como Quellaveco y Constancia.

Proyecto Falchani eleva a US\$834 millones su primera etapa en Puno

Macusani Yellowcake elevó a US\$834 millones la inversión prevista para la primera etapa de Falchani, su proyecto de litio ubicado en Puno. El nuevo cálculo supera los US\$625 millones considerados anteriormente y llega acompañado de un ajuste en la capacidad inicial: la empresa ahora proyecta producir 25.000 toneladas anuales de carbonato de litio, frente a las 30.000 toneladas planteadas meses atrás.

El cambio se produce después de que la compañía, filial de la canadiense American Lithium Corp., consolidara en la Corte Suprema la titularidad de sus 32 concesiones mineras, despejando uno de los principales frentes legales vinculados al proyecto.

Durante Expomina 2026, el gerente general de Macusani Yellowcake, Ulises Solís, explicó que la empresa trabaja en la redefinición del inicio de la operación y espera obtener en los próximos meses la autorización ambiental necesaria para avanzar.

El siguiente paso será convertir los recursos identificados en reservas probadas, una condición técnica clave para sustentar con mayor certeza la futura explotación.



Mientras un recurso representa una concentración mineral identificada mediante estudios y exploración, una reserva incorpora además criterios técnicos y económicos que permiten determinar qué parte puede ser explotada bajo condiciones viables.

Falchani busca posicionarse como un proyecto relevante dentro de la nueva carrera por el litio, mineral estratégico para la fabricación de baterías utilizadas en vehículos eléctricos y sistemas de almacenamiento energético.

La actualización del presupuesto y de la producción inicial refleja una etapa de mayor definición para el proyecto. Sin embargo, su avance dependerá de completar los estudios, obtener las autorizaciones correspondientes y demostrar la viabilidad técnica y económica de la operación.

■ Los nuevos sondeos en South Pit amplían el potencial de cobre y oro y mantienen abierta la exploración en profundidad, norte y sur del proyecto.

Panoro Minerals amplió a más de 1,100 metros de profundidad la continuidad de la mineralización de cobre y oro de alta ley en South Pit, uno de los sectores estratégicos del proyecto Cotabambas, en Apurímac. Los resultados de los sondeos CB-229 y CB-230 refuerzan el potencial geológico del yacimiento y dejan abierta la mineralización en profundidad y hacia nuevas extensiones laterales.

El principal resultado corresponde al CB-230, que interceptó 808.15 metros con 0.22% de cobre, 0.10 g/t de oro, 1.53 g/t de plata y 0.0037% de molibdeno, equivalente a 0.31% de cobre equivalente. Dentro de este intervalo destacó un tramo de 156.50 metros con 0.38% de cobre y 0.22 g/t de oro, que incluyó 48.10 metros con 0.57% de cobre y 0.25 g/t de oro.

La perforación extendió en aproximadamente 300 metros la continuidad vertical

Panoro extiende la mineralización de alta ley a 1,100 metros en Apurímac



identificada anteriormente y confirmó que la mineralización permanece abierta en profundidad y hacia el norte. Panoro también observó que la zona mineralizada, incluido su componente de mayor ley, tiende a ensancharse conforme aumenta la profundidad.

Por su parte, el CB-229, diseñado para

evaluar la continuidad hacia el sur de South Pit, interceptó 303.30 metros con 0.14% de cobre y 0.13 g/t de oro. Dentro de este intervalo identificó 69.90 metros con 0.27% de cobre y 0.32 g/t de oro, manteniendo abierto el potencial hacia el sur y suroeste.

En conjunto, los sondeos CB-228, CB-229 y CB-230 confirman aproximadamente 600

metros de continuidad lateral de la zona de alta ley. El CB-230 también identificó mineralización tipo endo-skarn, un indicio que podría asociarse con un ambiente de skarn más desarrollado debajo de South Pit. Asimismo, la perforación terminó dentro del Pórfido Principal, estructura relacionada con algunas de las mayores leyes de cobre y oro del proyecto.

Cotabambas cuenta con 507.3 millones de toneladas de recursos indicados y 496 millones de toneladas de recursos inferidos. Dentro de ellos existe un componente de mayor ley de 129 millones de toneladas indicadas con 0.70% de cobre y 93.1 millones de toneladas inferidas con 0.59% de cobre.

La compañía ya inició los sondeos CB-231, CB-232 y CB-233, que buscarán ampliar la mineralización y definir con mayor precisión sus límites y continuidad.

TODO MINERÍA

Wayra Solar inicia energización con 10.5 MW al SEIN en Marcona

Orygen dio un paso decisivo hacia la operación de Wayra Solar, en Marcona, Ica, al realizar una primera inyección de 10.5 MW al Sistema Eléctrico Interconectado Nacional (SEIN). La central, parte del primer complejo híbrido eólico-solar a gran escala del país, concluyó su construcción y ahora desarrolla pruebas técnicas antes de iniciar operaciones comerciales.

Wayra Solar cuenta con 94.22 MW de capacidad instalada y más de 130,000 paneles fotovoltaicos bifaciales. Estos módulos captan radiación solar por ambas caras y utilizan estructuras móviles que siguen la trayectoria del sol para elevar la generación.

La central prevé producir alrededor de 256 GWh anuales, volumen equivalente al consumo de unos 230,000 hogares peruanos. Su producción permitirá evitar aproximadamente 44,000 toneladas de CO₂ cada año, reforzando el aporte de las fuentes renovables a la matriz eléctrica.

Eugenio Calderón, gerente de Opera-



ciones de Orygen, señaló que la primera energización confirma el avance del proyecto hacia la generación efectiva de electricidad. Con Wayra Solar en operación, la empresa alcanzará 353.6 MW de capacidad solar conectada al SEIN, según indicó.

La compañía prevé culminar las pruebas y poner la central en operación comercial durante el último trimestre de 2026. El proyecto ampliará la oferta renovable disponible para el sistema eléctrico peruano y consolidará a Orygen entre los principales operadores solares del país.

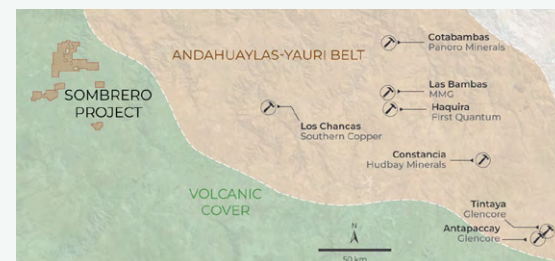
Coppernico amplía la perforación en proyecto Sombrero en Ayacucho

Coppernico Metals, mediante su subsidiaria Sombrero Minerales S.A.C., contrató a AK Drilling International para ejecutar al menos 5,000 metros de perforación diamantina en el proyecto Sombrero, en Ayacucho. El inicio depende de la autorización de actividades del Ministerio de Energía y Minas (Minem), prevista para los próximos meses.

La campaña gana escala tras la aprobación del EIA-sd en agosto de 2026. El permiso elevó el área autorizada de perforación de 904 a 3,122 hectáreas, además de ampliar de 38 a 181 las plataformas y de 49 a 300 los sondeos permitidos.

La prioridad será Fierrazo, sistema tipo skarn, una formación geológica donde fluidos calientes concentran minerales de cobre y oro. También se perforará en Huachana, Chumpi, Hojota, Corrales y Tipicancha.

Ivan Bebek, CEO y presidente de Co-



ppernico, destacó el desempeño de AK Drilling durante la primera fase, completada sin incidentes de seguridad.

La compañía también prepara trabajos en Nioc para el primer semestre de 2027, luego de identificar mineralización superficial cercana al 1% de cobre en muestras de canal.

Con C\$6.5 millones obtenidos mediante financiamientos recientes y Teck Resources como accionista con 9.9%, Coppernico busca acelerar una campaña que abarca unas 57,000 hectáreas del cinturón Andahuaylas-Yauri, mientras mantiene acuerdos comunitarios y programas agrícolas con AGROIDEAS.

Moquegua ejecuta 67% de su fiscalización minera

La Dirección Regional de Energía y Minas (DREM) de Moquegua ejecutó 42 fiscalizaciones mineras de las 63 programadas para 2026, alcanzando un avance de 67% dentro del Programa Anual de Fiscalización en Seguridad y Salud Ocupacional (PA-FINSSO). Las intervenciones buscan detectar incumplimientos en seguridad, salud ocupacional y gestión ambiental antes de que deriven en mayores riesgos. Del total previsto, 40 fiscalizaciones corresponden a unidades formales y 23 a mineros en proceso de formalización. La DREM cerró agosto con 39 acciones y sumó tres durante septiembre.



73,7%

del empleo privado no está protegido por la legislación el 73,7% del empleo privado en el Perú es informal, pero las dificultades para avanzar hacia la formalidad no son las mismas en todas las empresas. Según el estudio “Empresas y Estado: Diagnóstico de barreras y oportunidades para la formalización y el crecimiento”, elaborado por Ipsos Perú por encargo de ComexPerú.

Colca y Andagua se recorren ahora en 360°

El INGEMMET lanzó el Story-Map del Geoparque Colca y Volcanes de Andagua, plataforma digital que permite explorar virtualmente este territorio reconocido por la UNESCO como el primer Geoparque Mundial del Perú. La herramienta integra mapas interactivos, recorridos 360°, fotografías, investigaciones y contenidos educativos para acercar su patrimonio geológico a estudiantes, docentes, turistas y visitantes internacionales. El aplicativo organiza información sobre sus principales atractivos y facilita la planificación de viajes, convirtiendo años de investigación geológica en una experiencia digital accesible.



Cerro Verde presentó en la Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa (UNSA) su Programa de Becarios 2027, una convocatoria que busca incorporar jóvenes egresados a una experiencia profesional de 12 meses dentro de la operación minera. La iniciativa, coordinada con la Unidad de Desarrollo Estudiantil del Egresado y Graduado (UDEEG), apunta a cerrar la brecha entre la formación universitaria y las exigencias reales de la industria. La convocatoria está dirigida a quienes egresaron durante el último semestre de 2025 o en el primer y segundo semestre de 2026. La compañía requiere perfiles de distintas especialidades, principalmente ingenierías, geología y ciencias sociales.

Carlos Arenazas Rodríguez, superintendente de Desarrollo Organizacional de Cerro Verde y egresado de Psicología de la UNSA, explicó que el programa prioriza la disposición para aprender, la actitud y el compromiso con la seguridad por encima de un perfil exclusivamente académico. “El pregrado te da el conocimiento; lo que nosotros ofrecemos es poner ese conocimiento en práctica”, señaló durante la presentación.

Los becarios desarrollarán actividades vinculadas con su especialidad y tendrán el acompañamiento de un mentor. La mayor parte de las prácticas se realizará directamente en la operación minera, aunque algunas posiciones podrán ubicarse en ofi-

Cerro Verde abre puerta a jóvenes universitarios



cinas de la ciudad, dependiendo del área.

El programa mantiene su vínculo con la UNSA desde aproximadamente 2010 y registra una importante participación de jóvenes arequipeños. Como referencia, durante la jornada se presentó al ingeniero Edgar Linares, egresado de la casa agustina y exbecario que actualmente forma parte de Cerro Verde. Más allá de sumar experiencia al currículo, la propuesta coloca a los participantes frente a procesos, equipos y dinámicas propias de una operación minera, permitiéndoles transformar conocimientos académicos en capacidades aplicadas.

Arenazas también recomendó a los postulantes revisar cuidadosamente los datos consignados durante el registro, especialmente teléfonos y correos electrónicos, debido a que un error puede impedir el contacto durante la selección.

Para los jóvenes de Arequipa, la convocatoria representa una ruta de ingreso a una industria que demanda profesionales capaces de combinar especialización técnica, adaptación y cultura de seguridad.

Southern alista US\$1.2 millones para explorar San Juan-Cháparra

Southern Perú proyecta invertir US\$1.2 millones durante 24 meses en el proyecto de exploración San Juan-Cháparra, entre Atico y Cháparra, Caravelí. La campaña contempla hasta 20 plataformas y 20 sondajes, con profundidades promedio de 250 metros y máximas de 500 metros, para evaluar mineralización de hierro, cobre y oro. La empresa condicionará nuevas perforaciones a los resultados geológicos preliminares, reduciendo la huella del proyecto. Las concesiones abarcan 3,500 hectáreas de terrenos eriazos estatales.



Kallpa equipa ocho aulas para 509 escolares en San Camilo

509 estudiantes de primaria y secundaria de la I. E. Juan Velasco Alvarado, en San Camilo, cuentan ahora con ocho aulas equipadas con tecnología Smart, tras una intervención de Kallpa Generación y la Gerencia Regional de Educación de Arequipa.

Los nuevos equipos permiten incorporar recursos digitales, videos y contenidos interactivos a las clases, facilitando una enseñanza más dinámica. La iniciativa amplía una intervención iniciada en 2025, cuando Kallpa instaló pizarras digitales interactivas para fortalecer las competencias tec-

nológicas de los escolares.

La empresa también entregó mobiliario para la FENCYT-EUREKA 2026, feria organizada por la UGEL La Joya que reunió 80 proyectos escolares de instituciones educativas del distrito, promoviendo innovación y creatividad.

Luis Eduardo Alburquerque Castro, gerente de Gestión Social de Kallpa Generación, destacó que fortalecer la educación permite desarrollar capacidades que los estudiantes necesitarán en su formación.

La intervención forma parte del modelo de Gestión Social Com-



partida, que articula a Estado, comunidad y empresa privada. Para San Camilo, el desafío será convertir estas herramientas en mejores aprendizajes y mayores oportunidades para los estudiantes.



Gobierno lanza ofensiva ambiental y asegura apurar inversiones mineras

■ Keiko Fujimori anunció acciones contra las economías ilegales y una mesa para destrabar proyectos por US\$64.000 millones

■ Por: Héctor Mayhuire

El Gobierno planteó una doble ofensiva para el sector extractivo: acelerar la inversión minera y enfrentar las economías ilegales que contaminan y afectan los recursos naturales. Durante su presencia en ExpoMina Perú 2026, la presidenta Keiko Fujimori aseguró que su gestión buscará compatibilizar desarrollo productivo y protección ambiental, mientras impulsa una cartera minera valorizada en aproximadamente US\$64.000 millones. El mensaje también apuntó a reducir la burocracia y recuperar la confianza de las comunidades.

“Defenderemos el medio ambiente y, en simultáneo, promoveremos la inversión sostenible, porque estos no se oponen, se complementan”, afirmó la mandataria ante empresarios, inversionistas y representantes del sector.

ACCIÓN CONTRA ECONOMÍAS ILEGALES

Fujimori sostuvo que su Gobierno enfrentará las economías ilegales que afectan bosques y áreas naturales protegidas. La posición busca diferenciar las operaciones formales, sujetas a regulación y fiscalización, de actividades clandestinas que operan al margen de las normas y generan impactos sobre los recursos naturales. La presidenta también reclamó una transformación en la relación del Estado con los inversionistas. “El Estado debe dejar de ser una barrera burocrática (...) y convertirse en un facilitador del desarrollo”, enfatizó. Para avanzar en esa dirección, destacó una mesa de trabajo entre los ministerios de Energía y Minas y del Ambiente para atender grandes proyectos. Según Fujimori, el ministro del Ambiente, Vladimiro Huaroc, tendrá a su cargo el proceso para destrabar estas iniciativas.

US\$64.000 MILLONES EN PROYECTOS

La apuesta económica se sostiene en una cartera de 67 proyectos por aproximadamente US\$64.000 millones. Fuji-



comunidades, especialmente en los territorios donde se desarrollan los proyectos.

El canciller Carlos Espá reforzó el mensaje al destacar el potencial peruano en minerales estratégicos para la transición energética y las nuevas tecnologías, como cobre, hierro, plomo, molibdeno, plata y zinc.

También señaló que el Gobierno impulsa una simplificación regulatoria para mejorar el clima de negocios y atraer capital, tecnología y conocimiento.

ESTADOS UNIDOS APUESTA POR EL SECTOR

El embajador estadounidense Bernie Navarro destacó la ubicación estratégica del Perú y su riqueza mineral. Afirmó que Estados Unidos continuará respaldando e invirtiendo en el país, particularmente en tecnologías destinadas a incrementar el valor agregado de los minerales y fortalecer cadenas de suministro seguras y sostenibles.

“Tenemos una gran oportunidad de construir la minería del futuro y juntos seremos más fuertes”, sostuvo.

El escenario de negocios quedó reflejado en ExpoMina Perú 2026, que reunió a empresarios, inversionistas y proveedores de más de 30 países. La feria alcanzó 1.250 stands y proyectó superar los US\$300 millones en intenciones de compra.

El desafío para el Gobierno será convertir el discurso en resultados: acelerar inversión sin relajar exigencias ambientales, combatir las economías ilegales y construir confianza con las comunidades.

Esa combinación será determinante para que la nueva cartera minera pase del papel a proyectos capaces de generar empleo y desarrollo regional.

mori planteó convertir ese potencial minero en inversión, empleo y bienestar, con beneficios concretos para las regiones.

“La minería del siglo XXI debe generar riqueza, pero también confianza”, remarcó. Para ello, consideró indispensable una acción coordinada entre Estado, empresas, trabajadores y

Viceministra: minería es el gran motor para atraer nuevas inversiones

La viceministra de Minas, Mayra Figueroa Valderrama, colocó a la minería como pieza clave para dinamizar la economía peruana durante su intervención de EXPOMINA Perú 2026, en Lima. En representación del ministro Guillermo Shinno, sostuvo que la actividad extractiva funciona como un catalizador de nuevas inversiones y activa una extensa cadena de proveedores, transporte y servicios en las regiones.

“La minería es la herramienta más potente que tenemos para dinamizar nuestra economía”, afirmó Figueroa, al destacar su capacidad para atraer capital y generar actividad alrededor de los proyectos.

La viceministra explicó que el impacto no se limita a las operaciones mineras. Cada proyecto demanda bienes y servicios de empresas locales, desde transporte hasta suministros especializados, creando oportunidades para distintos sectores productivos.

CADENA DE VALOR EN LAS REGIONES

Figueroa remarcó que detrás de cada iniciativa minera se movilizan cadenas de valor que involucran a comercios, transportistas y proveedores.

“Detrás de cada proyecto minero hay cadenas de valor que activan comercios locales, transportistas, proveedores y sobre todo miles de empleos formales y familias que dependen de ellos en cada una de las regiones de nuestro país”, puntualizó.

El concepto de cadena de valor comprende todas las actividades que participan directa o indirectamente en un proyecto: desde el suministro de equipos y servicios hasta el transporte y mantenimiento. Su expansión puede multiplicar el efecto económico de una operación.

EXPOMINA COMO VITRINA DE INVERSIÓN

La declaración ocurrió durante la décima edición de EXPOMINA Perú 2026, feria que reunió a empresas, proveedores y especialistas del sector. El encuentro buscó conectar oportunidades comerciales y mostrar tecnologías aplicables a una industria que requiere mayores niveles de eficiencia y competitividad. El mensaje de Figueroa apuntó así al papel de la inversión como generadora de empleo formal y actividad económica regional. Para el sector minero, el reto será convertir ese potencial en proyectos capaces de sostener encadenamientos productivos y oportunidades laborales de largo plazo. Con la feria como escenario, la viceministra planteó una visión en la que la minería no opera de manera aislada, sino como un eje capaz de movilizar empresas, trabajadores y economías regionales.



■ Embajador Milenko Skoknic considera que la industria minera de ambos países enfrenta una nueva carrera global por mercados, innovación e inversiones de largo plazo

■ Por: Héctor Mayhuire

Perú y Chile buscan convertir su histórica competencia minera en una plataforma de integración para enfrentar juntos los nuevos retos de la industria. El embajador de Chile en Perú, Milenko Skoknic Tapia, aprovechó la participación de su país en EXPOMINA Perú 2026 para plantear una agenda centrada en inversión, tecnología, comercio y acceso a mercados. El objetivo es conectar empresas, proveedores y especialistas de ambos países y abrir nuevas oportunidades en una industria que será decisiva para la transición energética global.

El mensaje fue lanzado durante Chile Night, actividad desarrollada como parte de la presencia chilena en la feria minera. Para Skoknic, estos espacios permiten pasar del discurso político a contactos empresariales concretos y explorar proyectos conjuntos frente a una minería que enfrenta mayores exigencias tecnológicas, ambientales y comerciales.

“Esta es una estupenda oportunidad para conocernos mejor, para saber en qué podemos cooperar, cómo hacer cosas en común y cómo enfrentar los desafíos”, afirmó.

DOS POTENCIAS MINERAS FRENTE A UN NUEVO ESCENARIO

La cercanía geográfica y el peso del cobre colocan a Perú y Chile en una posición privilegiada para profundizar su cooperación. Ambos países concentran importantes recursos minerales y cuentan con cadenas de proveedores, servicios especializados y conocimiento acumulado alrededor de la actividad extractiva.

Skoknic fue directo al dimensionar ese peso económico. “En ambos países el sector minero es el motor de la economía, el motor del empleo y el principal elemento que dinamiza el comercio exterior”, sostuvo.

La afirmación adquiere especial relevancia cuando la industria enfrenta una transformación acelerada. La demanda de minerales críticos crece impulsada por vehículos eléctricos, redes eléctricas, almacenamiento de energía y tecnologías digitales. El cobre, por su capacidad para conducir electricidad, ocupa un lugar central en esa transición.

Pero disponer del recurso ya no es sufi-

Cobre, capital y tecnología: Perú y Chile buscan jugar en equipo



ciente. Las compañías necesitan incorporar automatización, inteligencia artificial, análisis avanzado de datos y sistemas que permitan operar con mayor eficiencia y menor

oportunidad en negocios. Una mayor articulación podría favorecer no solo a las grandes compañías mineras, sino también a proveedores de maquinaria, tecnología, ingeniería, servicios ambientales, logística y soluciones digitales.

La cooperación también puede extenderse al conocimiento. Compartir experiencias permite reducir tiempos de aprendizaje y acelerar la incorporación de soluciones desarrolladas en uno u otro mercado.

CHILE LLEVA EMPRESAS Y CONOCIMIENTO A EXPOMINA

La presencia chilena en EXPOMINA Perú 2026 incluyó la participación de ProChile, encuentros empresariales impulsados por la Cámara Peruano-Chilena de Comercio y una rueda de negocios orientada a conectar compañías de ambos países.

También adquirió protagonismo el Centro de Estudios del Cobre y la Minería (CESCO), que desarrolla actividades en Lima relacionadas con los cambios tecnológicos y comerciales que atraviesa la industria cuprífera.

La participación empresarial con más de 20 representantes, permite mirar la minería más allá de la extracción. Una mina moderna depende de una extensa red de proveedores y servicios que abarca exploración, perforación, procesamiento, gestión del agua, energía, mantenimiento, digitalización y seguridad.

Aquí aparece una oportunidad concreta para ambos países: desarrollar cadenas regionales capaces de atender las nuevas necesidades de la minería.

La cooperación entre Perú y Chile, por tanto, no tendría que limitarse al intercambio comercial. Puede avanzar hacia innovación, transferencia tecnológica, desarrollo de proveedores y proyectos de inversión.

EXPOMINA deja así una señal para la industria: dos de los principales actores mineros de América Latina tienen incentivos para colaborar en un mercado global cada vez más exigente. El desafío será convertir los encuentros empresariales y diplomáticos en contratos, proyectos, tecnología aplicada y nuevas inversiones.

Para Skoknic, la ventana está abierta. Ahora Perú y Chile deberán demostrar que pueden aprovecharla juntos.

impacto ambiental.

En ese escenario, la integración de capacidades entre Perú y Chile puede generar ventajas frente a otros competidores mineros.

INVERSIÓN Y SEGURIDAD JURÍDICA EN LA AGENDA

El diplomático también puso el foco en una variable que determina la llegada de capitales: la certeza para los inversionistas. La minería demanda grandes desembolsos y proyectos de largo plazo, por lo que las empresas necesitan reglas previsibles para comprometer recursos durante décadas.

Skoknic consideró que Perú y Chile tienen espacio para trabajar conjuntamente en la reducción de barreras que frenan el crecimiento y en la construcción de condiciones favorables para la inversión.

“Tenemos hacia el futuro, y un futuro que ya ha comenzado, una oportunidad magnífica”, señaló.

El desafío consiste en transformar esa

Chile llevó a EXPOMINA una ofensiva de proveedores para la minería peruana

■ 28 empresas chilenas buscaron ampliar negocios mediante tecnología, servicios especializados, energía y cerca de 200 reuniones comerciales

■ Por: Héctor Mayhuire

Chile llevó a EXPOMINA Perú 2026 una ofensiva comercial que buscó mucho más que exhibir maquinaria y servicios: convirtió el crecimiento de la minería peruana en una oportunidad para ampliar negocios, inversiones y alianzas tecnológicas. Empresas proveedoras de Antofagasta, Biobío, Valparaíso, O'Higgins y la Región Metropolitana participaron en la feria desarrollada del 9 al 11 de septiembre en Lima, respaldadas por un mercado que durante 2025 recibió más de US\$328 millones en bienes y servicios mineros chilenos.

La delegación aprovechó el encuentro para conectar a sus empresas con compañías mineras, contratistas e importadores peruanos. La agenda incluyó una rueda de negocios con cerca de 200 reuniones y más de diez citas por empresa, además de encuentros bilaterales, presentaciones técnicas y actividades de networking.

El despliegue reflejó la creciente importancia de Perú para los proveedores chilenos. De acuerdo con información de la Dirección de Estudios de SUBREI, basada en cifras del Servicio Nacional de Aduanas, Perú se había convertido en 2025 en el principal mercado de destino para los bienes y servicios destinados a la minería chilena.

La tendencia también se había mantenido durante 2026. Entre enero y agosto, los envíos totales chilenos no cobre-no litio hacia Perú habían superado los US\$1.458 millones, un incremento de 26% frente al mismo periodo del año anterior. Los servicios habían encabezado ese intercambio, con ventas superiores a US\$535 millones y un crecimiento de 29,4%.

CHILE AMPLIÓ SU OFERTA PARA LAS MINERAS

La delegación chilena había reunido empresas especializadas en ingeniería, gestión de relaves, automatización, aceros de perforación, mantenimiento, transporte, logística, almacenamiento, informática y sistemas de monitoreo.

La oferta respondió a las nuevas necesidades de las operaciones mineras, que habían requerido mayores niveles de eficiencia, automatización y control de costos. También habían aumentado las exigencias relacionadas con el manejo del agua, energía, residuos y seguridad operacional.

Lorena Sánchez, directora comercial de ProChile en Perú, destacó la complementariedad de ambas economías y la experiencia acumulada por las empresas chilenas.

"Nuestras economías son complementarias y esto se materializa con más fuerza aún en la minería", había señalado.

La funcionaria consideró que EXPOMINA representaba una oportunidad para mostrar la diversidad de la oferta chi-



lena y explorar trabajos conjuntos con empresas peruanas.

El pabellón de Chile también había sido diseñado para facilitar los negocios. El espacio de 60 metros cuadrados y doble altura había distribuido la exhibición y recepción en el primer nivel, mientras que el segundo había sido acondicionado para reuniones uno a uno y presentaciones técnicas.

LAS REUNIONES APUNTARON A NUEVOS CONTRATOS

La rueda de negocios concentró uno de los principales focos de la participación chilena. La actividad reunió a proveedores con representantes de importantes compañías mineras y contratistas con operaciones en Perú.

Entre las delegaciones invitadas figuran Anglo American, Chinalco, Nexa Resources, Pan American Silver, Consorcio

Minero Horizonte, MMG-Las Bambas, Paltamuri, Southern Perú-Grupo México, Antamina, Hudbay y Compañía Minera Poderosa.

Sánchez resaltó especialmente la calidad de los convocados y consideró que su participación confirmaba el interés existente por los proveedores chilenos.

El objetivo fue convertir los contactos comerciales en oportunidades concretas: incorporación a cadenas de suministro, pruebas piloto, contratos de servicios, órdenes de compra y alianzas tecnológicas.

Chile Night, organizado por ProChile en la Embajada de Chile en Lima, reforzó esa estrategia al reunir a empresarios chilenos y representantes del ecosistema minero peruano en una jornada de networking.

LA ENERGÍA ABRIÓ OTRA VÍA DE NEGOCIOS

La estrategia chilena también alcanzó al sector energético. Paralelamente, seis empresas de energías renovables no convencionales habían desarrollado una misión comercial en Lima para explorar oportunidades en los sectores energético, minero e industrial.

La agenda incluyó reuniones con gremios y empresas como Grupo Gloria, Limagas, Hydro Global, Minera Boroo, ENGIE y Kallpa, además de encuentros B2B y espacios de networking.

El mercado peruano ofreció un atractivo adicional por su potencial energético. Según el Ministerio de Energía y Minas, el país cuenta con más de 93 mil MW de potencial técnico en recursos hidroeléctricos, eólicos y geotérmicos. La hidroelectricidad había concentrado aproximadamente 70 mil MW; la energía eólica, 20.493 MW; y la geotermia, alrededor de 2.860 MW.

La presencia chilena en EXPOMINA mostró así una estrategia de mayor alcance. Las empresas no solo habían buscado vender productos y servicios, sino también integrarse a las cadenas de suministro peruanas y participar en proyectos de minería y energía.

El verdadero resultado de la feria quedaría determinado por lo que ocurriera después de las reuniones: nuevos contratos, inversiones, transferencia tecnológica y alianzas de largo plazo entre ambos mercados.

Benavides exige una fiscalización minera nacional

■ El presidente de Expomina Perú 2026 plantea una ventanilla única y un organismo técnico que reemplace la actual dispersión fiscalizadora.

La formalización minera debe convertirse en una política de Estado y contar con una fiscalización nacional, técnica y especializada. Esa fue la propuesta central de Roque Benavides, presidente de Expomina Perú 2026 y presidente del directorio de Compañía de Minas Buenaventura, quien cuestionó la capacidad actual del Estado para contener el avance de la minería ilegal.

Durante su participación en Expomina Perú 2026, Benavides planteó implementar una Ventanilla Única que permita simplificar y acelerar los procedimientos para quienes buscan ingresar a la formalidad. La propuesta parte de una premisa: reducir la burocracia sin flexibilizar las exigencias ambientales,

sociales ni de seguridad.

“Nadie quiere una minería informal que contamina y se mete en propiedades de terceros”, afirmó.

FISCALIZACIÓN CON CAPACIDAD TÉCNICA

Benavides advirtió que Cajamarca enfrenta un escenario especialmente crítico en zonas como Hualgayoc, Bambamarca, Chugur, El Tingo y Sinchao, donde la expansión de actividades ilegales puede convertir territorios en “zonas liberadas” para economías fuera del control estatal.

El empresario cuestionó además el mode-



lo vigente de descentralización minera. Las Direcciones Regionales de Energía y Minas (DREM), bajo administración de los gobiernos regionales, no habrían conseguido una respuesta eficaz frente al crecimiento de la ilegalidad.

Por ello, propuso fortalecer y centralizar la fiscalización en el Ministerio de Energía y Minas (Minem), mediante una entidad con autonomía técnica, profesionales especializados y capacidad para evaluar simultánea-

mente los impactos ambientales, sociales y económicos de la actividad extractiva.

“Así como nos enorgullece tener un Banco Central de Reserva del Perú, deberíamos tener una institución muy sólida de fiscalización para la industria minera, superprofesional y supertécnica”, sostuvo.

La propuesta coloca la formalización más allá de la entrega de permisos. Para Benavides, el Estado necesita ordenar el sector, controlar efectivamente las operaciones y ofrecer una ruta rápida para quienes quieran operar bajo la ley.

El desafío, sin embargo, será equilibrar dos objetivos que suelen avanzar a ritmos distintos: facilitar la incorporación de pequeños productores a la economía formal y elevar la capacidad estatal para perseguir actividades que operan al margen de la normativa.

Todo Minería

Más de US\$60 mil millones en inversiones mineras pendientes mantienen al Perú frente a una decisión clave: acelerar proyectos y aprovechar su potencial o continuar perdiendo oportunidades de crecimiento regional. Guillermo Vidalón, superintendente de Relaciones Públicas de Southern Perú Copper Corporation, planteó esta urgencia durante Expomina Perú 2026, donde pidió convertir las ventajas competitivas del país en empleo, infraestructura y recursos para los territorios. Durante la conferencia “Más allá del mineral: las dimensiones humanas de la minería”, Vidalón sostuvo que el Estado debe generar condiciones para destrabar inver-

Vidalón: Perú tiene más de US\$60 mil millones en espera

siones. “El tren de la historia va a continuar, y tú sigues ese camino o te bajas y te quedas retrasado”, afirmó.

El ejecutivo puso como ejemplo Tía María, en Arequipa. Según los cálculos expuestos, la demora del proyecto habría significado una diferencia superior a US\$300 millones en recursos para Cocachacra y el Valle de Tambo, frente a los aproximadamente US\$100 millones que inicialmente demandaba la represa asociada.

Para Vidalón, el análisis minero debe incorporar también el costo de no ejecutar

proyectos: menos empleo, menor infraestructura y menores recursos para las poblaciones. En esa línea, destacó las Obras por Impuestos (Oxi) como mecanismo para acelerar infraestructura pública mediante inversión privada. Mencionó colegios de alto rendimiento y las torres de laboratorios de Ingeniería y Biomédicas de la Universidad Nacional de San Agustín (UNSA). Advirtió, sin embargo, que elegir adecuadamente a las constructoras y contar con expedientes técnicos sólidos resulta decisivo para evitar retrasos, sobrecostos y arbitrajes.

El representante de Southern Perú también

llamó a los jóvenes vinculados al sector minero a participar en el debate público y político. Consideró necesario evaluar cada proyecto por sus impactos y beneficios económicos, sociales y ambientales.

“No se construye un país oponiéndose a todo, sino aprovechando las ventajas competitivas”, sostuvo.

Al cierre de Expomina Perú 2026, Vidalón recibió un reconocimiento por su participación y otro presente de OMA Perú por su respaldo a la formación de jóvenes profesionales del sector minero.

Economía mundial apunta a crecer 3% en 2027

La economía mundial podría acelerar su crecimiento de 2,5% en 2026 a cerca de 3% en 2027, pese a las tensiones comerciales, geopolíticas y energéticas que continúan presionando los mercados. Peter Martin, vicepresidente y jefe de Economía de Wood Mackenzie, expuso esta perspectiva durante la conferencia “Global Economy Approaching a Tipping Point”, organizada por el Instituto de Ingenieros de Minas del Perú (IIMP).

Martin explicó que la actividad global ha

mostrado mayor resistencia de la prevista frente a los shocks recientes. La moderación de algunos de estos factores permitiría una recuperación durante el próximo año.

Entre los principales motores de resiliencia destacó el fuerte ciclo de inversión asociado a la inteligencia artificial, especialmente en Estados Unidos, además del desempeño de las exportaciones de China, pese a las dificultades que atraviesa su economía. El escenario, sin embargo, mantiene elevados riesgos. Las tensiones geopolíticas han convertido la se-



guridad energética en una prioridad para los gobiernos, que buscan reducir su exposición a interrupciones en el suministro.

A ello se suma el progresivo desacoplamiento entre Estados Unidos y China, proceso que está reorganizando las cadenas globales de suministro y creando nuevos bloques comerciales. Para América Latina, esta transformación puede abrir una ventana de oportunidad. Mar-

tin señaló que la región dispone de recursos estratégicos capaces de ganar valor mientras las principales economías buscan asegurar materias primas, energía y minerales.

La minería aparece entre los sectores con mayor potencial, debido a la creciente demanda internacional de metales necesarios para la electrificación, las nuevas tecnologías y la expansión de infraestructura vinculada a la inteligencia artificial. El reto para la región será convertir esa ventaja geológica en inversión, producción y desarrollo, en un escenario mundial donde garantizar el acceso a recursos estratégicos adquiere cada vez mayor importancia.

Minería sin precedentes: Exportaciones alcanzan los US\$ 46,283 millones a julio

■ Sólo para el séptimo mes del año totalizo los US\$ 6,916 millones en envíos, lo que representa un crecimiento del +49.4%

Las exportaciones mineras de Perú consolidaron un crecimiento excepcional del 49.2% durante el periodo de enero a julio de 2026, acumulando un total histórico de US\$ 46,283 millones.

Según los últimos reportes del Centro de Investigación de Economía y Negocios Globales de la Asociación de Exportadores ADEX y el Mincetur, este avance posiciona a la minería como el soporte absoluto del comercio exterior peruano, explicando 8 de cada 10 dólares de los despachos tradicionales del país.

Este récord histórico fue impulsado por las altas cotizaciones del cobre y el oro, consolidando al sector como el motor de la economía al representar el 80% de los envíos totales. Gracias a este auge, el país se encamina a superar por primera vez los US\$ 100,000 millones en exportaciones al cierre del año 2026, según el último Reporte Mensual de Comex Perú.

El crecimiento fue impulsado principalmente por las mayores ventas de minerales, que sumaron US\$ 46,284 millones, con un crecimiento de 49,2%, en su mayoría gracias a los altos precios internacionales del cobre y el oro. Entre los productos que más destacaron se encuentran el cobre (US\$ 21,607 millones / +43,3 %), oro (US\$ 16,394 millones / +56,9 %), concentrado de plomo y plata (US\$ 3,504 millones / +105,7 %), y zinc (US\$ 1 669 millones / +11 %).

PERÚ ROMPERÁ LOS US\$ 100.000 MILLONES

Con los datos disponibles se puede afirmar que Perú se encamina a superar los US\$ 100 mil millones en exportaciones en 2026, pero debe plantearse como una proyección condicionada a que se sostenga el ritmo de los primeros siete meses.

Para llegar a US\$ 100 mil millones necesita sumar US\$ 36.479 millones entre agosto y diciembre, un promedio mensual de USD 7.296 millones. Entre enero y julio, el promedio fue de US\$ 9.074 millones por mes.

ANTAMINA MANTIENE LIDERAZGO

Compañía Minera Antamina que opera en la región Ancash mantiene su liderazgo para los siete primeros meses del 2026, que totalizo US\$ 4,578 millones, un incremento de +85.00%, según estadísticas del Reporte de ComexPerú.

En segunda posición se ubica Sociedad Minera Cerro Verde, en Arequipa y una de las más importantes del país, que tuvo envíos de US\$ 3,402 millones, un reajuste de +44.87%, en tercera ubicación Las Bambas con US\$

N°	RAZÓN SOCIAL	2025	2026	Var. %
1	Compañía Minera Antamina	2,474,669	4,578,231	▲ 85
2	Sociedad Minera Cerro Verde	2,348,814	3,402,799	▲ 44.87
3	Trafigura Perú	2,064,621	2,911,357	▲ 41.01
4	Southern Perú Copper	2,298,327	2,737,758	▲ 19.12
5	Anglo American Quellaveco	1,725,549	2,151,519	▲ 24.71
6	Minera Chinalco Perú	981,445	1,973,881	▲ 101.11
7	Glencore Perú	1,179,940	1,965,827	▲ 66.6
8	Minera Yanacocha	863,378	1,420,488	▲ 64.53
9	Shougang Hierro Perú	518,326	933,326	▲ 79.99
10	Ixm Trang Perú	497,349	805,812	▲ 62.02
11	Hudbay Perú	597,758	785,294	▲ 31.37
12	Compañía Minera Antapaccay	585,106	773,845	▲ 32.26
13	Procesadora Sudamericana	538,222	677,744	▲ 26.29
14	Cia. Nera Poderosa	513,654	668,697	▲ 30.18
15	Pacific Procurement Services	4,191	654,494	▲ 15,517
16	Minsur	699,796	619,987	▼ -11.4
17	Compañía Minera Ares	325,457	547,447	▲ 68.19
18	Minera Aurífera Retamas	324,138	441,353	▲ 36.16
19	Marcobre	405,366	413,05	▼ 1.9

DATOS

- Las exportaciones totales ascendieron a 63.521 millones de dólares estadounidenses entre enero y julio de 2026, lo que supone un aumento del 33 por ciento interanual.
- La minería representa alrededor del 73 por ciento del total, con un valor de 46.284 millones de dólares estadounidenses.
- El cobre alcanzó los 21.607 millones de dólares, un 43,3 por ciento más.
- El oro alcanzó los 16.394 millones de dólares, un aumento del 56,9 por ciento.
- El cobre y el oro, en conjunto, representan aproximadamente el 60 por ciento de todo lo que Perú vendió al extranjero.



2,933 millones con incremento de +20.1%, y sigue Southern Perú Copper con US\$ 2,737 millones y un incremento de +19.12%.

(Con información de Comex Perú – elaboración Todo Minería)

42 proyectos buscan reactivar el cobre de Sudamérica

La carrera mundial por asegurar cobre tiene una nueva dimensión en Sudamérica. Durante el CESCO Latin Mining Dialogue Perú, desarrollado en EXPO-MINA PERÚ 2026, Jorge Cantallops, director ejecutivo del Centro de Estudios del Cobre y la Minería (CESCO), reveló que 42 proyectos de Chile, Perú y Argentina presentan alta probabilidad de desarrollo y podrían incorporar unos seis millones de toneladas de cobre a la producción regional. El dato adquiere relevancia frente a una demanda mundial que, según las proyecciones de CESCO, requerirá entre 15 y 20 millones de toneladas adicionales durante los próximos años, mientras los yacimientos actualmente operativos comienzan a reducir su producción.

PERÚ ANTE UNA VENTANA DE INVERSIÓN

Los tres países concentran alrededor de un tercio de la producción mundial del metal rojo y reúnen una cartera cercana a US\$140,000 millones. Perú aporta más de 11 proyectos cupríferos, con inversiones potenciales superiores a US\$30,000 millones, una oportunidad para ampliar su peso en el mercado global. Cantallops planteó el



impacto que tendría una expansión coordinada. Si Chile, Perú y Argentina elevan su producción conjunta de 8.1 millones a casi 14 millones de toneladas, el aporte directo del cobre al PBI podría pasar de US\$64,000 millones a más de US\$120,000 millones. Considerando proveedores, servicios y actividades vinculadas, el impacto económico total superaría los US\$200,000 millones. Pero el desafío no termina en extraer más mineral. CESCO advierte que Sudamérica perdió cerca del 30% de su capacidad de fundición y refinación durante la última década, mientras las exportaciones de concentrados crecieron más de 40%. El concentrado es el producto minero que contiene cobre y otros minerales y que todavía requiere procesamiento para obtener metal utilizable.

La propuesta apunta a recuperar esa capacidad mediante corredores logísticos, infraestructura compartida, innovación y mayor procesamiento regional. Así, Chile, Perú y Argentina podrían capturar una porción mayor del valor generado por el cobre antes de exportarlo. Para Perú, la ventana combina demanda internacional, recursos geológicos y una cartera de proyectos todavía pendiente de desarrollo. El reto será transformar esos activos en operaciones concretas, con permisos previsibles, inversión, infraestructura y capacidad industrial suficiente para aprovechar el nuevo ciclo del cobre.



Los Andes concentra el 41% de la inversión minera del Perú

■ Apurímac, Ayacucho, Cusco, Huancavelica, Ica y Junín buscan convertir su peso minero en mayor inversión, empleo e infraestructura territorial.

La Mancomunidad Regional de Los Andes concentra el 41% de la inversión minera ejecutada en el país, además del 37% de la producción nacional de cobre y el 31% del empleo minero. Las cifras fueron destacadas por la viceministra de Minas, Mayra Figueroa, durante el lanzamiento de ANDESMIN 2026, convención que reunirá del 29 de octubre al 1 de noviembre, en Ayacucho, a autoridades, empresas y actores vinculados al sector.

El bloque reúne a Apurímac, Ayacucho, Cusco, Huancavelica, Ica y Junín, seis regiones con operaciones, proyectos y recursos minerales que tienen un peso creciente en la economía nacional. Para el MINEM, esta posición convierte a la mancomunidad en un espacio estratégico para discutir cómo transformar el potencial geológico en actividad productiva y desarrollo regional.

EL RETO DE CONVERTIR POTENCIAL EN INVERSIÓN

Figueroa sostuvo que ANDESMIN 2026 permitirá discutir no solo las reservas y proyectos existentes, sino también los obstáculos que enfrenta la minería para sostener

la inversión y generar empleo, innovación y oportunidades en los territorios.

Ayacucho, sede de esta segunda edición, llega al encuentro con más de US\$121 millones en inversión minera y transferencias superiores a S/251 millones por Canon Minero, Regalías y Derecho de Vigencia y Penalidad. Estos recursos constituyen ingresos que las regiones reciben de la actividad minera y que pueden financiar obras y servicios públicos.

La viceministra planteó una distribución clara de responsabilidades. El Gobierno nacional debe generar condiciones para invertir y reglas previsibles; las empresas deben operar bajo criterios de responsabilidad y sostenibilidad; mientras los gobiernos regionales y locales deben articular proyectos y necesidades del territorio.

En el lanzamiento participaron los gobernadores Wilfredo Ocorima de Ayacucho, Percy Godoy de Apurímac y Werner Salcedo de Cusco, junto con Alfredo Mamani, presidente del comité organizador; Denisse Miralles, de ProInversión, y Felipe James, presidente de la Sociedad Nacional de Industrias.

“Será una oportunidad para poner sobre la mesa no solo el potencial minero de nuestras regiones, sino también los desafíos y las oportunidades”, señaló Figueroa.

El desafío para ANDESMIN 2026 será pasar de las cifras a propuestas capaces de acelerar proyectos, atraer capital y generar mayor impacto económico en los seis territorios.

TODO MINERÍA

Sombrero amplía su apuesta por cobre y oro en Ayacucho

Coppernico Metals acelera la exploración de Sombrero, en Ayacucho, con una segunda campaña que contempla al menos 5,000 metros de perforación diamantina. La compañía canadiense firmó el contrato con AK Drilling International S.A., pero deberá esperar la autorización de inicio de actividades del Ministerio de Energía y Minas (Minem), prevista para los próximos meses. El salto operativo se sustenta en la aprobación, en agosto de 2026, del EIA-sd presentado en noviembre de 2025. El instrumento amplió el área autorizada de 904 a 3,122 hectáreas, las plataformas de 38 a 181 y los sondeos de 49 a 300, otorgando mayor capacidad para probar distintos blancos mineralizados.

MÁS BLANCOS EN LA CAMPAÑA

Ivan Bebek, CEO y presidente de Coppernico, destacó que AK Drilling ya participó en la primera fase, completada sin incidentes de seguridad. “Esperamos volver a trabajar con ellos a medida que damos este importante paso hacia la exploración de las áreas objetivo clave”, señaló.

La Fase 2 concentrará trabajos en Fierrazo, sistema tipo skarn de cobre y oro don-



de la mineralización permanece abierta en varias direcciones. También contempla perforaciones en Huachana, Chumpi, Hojota, Corrales y Tipicancha, combinando la ampliación de zonas conocidas con nuevos descubrimientos.

Sombrero comprende unas 57,000 hectáreas dentro del trend Andahuaylas-Yauri, corredor geológico del sur peruano asociado a importantes depósitos cupríferos.

Otro frente prioritario es Nioc, donde Coppernico avanza acuerdos comunitarios y permisos para perforar durante el primer semestre de 2027. Muestreos recientes detectaron mineralización superficial cercana al 1% de cobre en intervalos de decenas de metros. La compañía cuenta además con C\$6.5 millones obtenidos mediante dos financiamientos recientes. Teck Resources Limited, que conserva una participación de 9.9%, figura entre los inversionistas.

Mina Chinalco comparte con técnicos de Los Pelambres sobre cambio de molinos

Minera Chinalco Perú recibió en Toromocho, Morococha, Junín, a especialistas de Minera Los Pelambres, de Antofagasta Minerals, para intercambiar experiencias sobre el reemplazo de molinos de bolas, equipos fundamentales para reducir el mineral antes de su procesamiento. La visita permitió revisar los desafíos técnicos, prácticas y resultados de una intervención ejecutada en condiciones operativas exigentes.

El intercambio cobra relevancia tras el cambio del Molino de Bolas MB1 en Toromocho. Chinalco inició el 1 de septiembre el proyecto de reemplazo del MB2, manteniendo la continuidad de sus operaciones.

La delegación chilena recorrió además el Centro GIO, espacio donde Chinalco muestra soluciones tecnológicas y herramientas de gestión aplicadas en la operación.



Cristian Henríquez, gerente de Proyectos de Mantenimiento de Los Pelambres, destacó el valor de conocer directamente las lecciones aprendidas para mejorar decisiones e iniciativas en su operación.

El intercambio refleja cómo la minería puede convertir experiencias operativas en conocimiento compartido. Para Chinalco, los trabajos en MB1 y MB2 representan intervenciones de alta exigencia; para Los Pelambres, las lecciones obtenidas pueden servir como referencia frente a futuros desafíos de mantenimiento.

Minera Poderosa apunta a 1,000 toneladas diarias

■ Empresa presentó ante Senace un nuevo ITS para ampliar Santa María I

Compañía Minera Poderosa busca elevar de 600 a 1,000 toneladas métricas por día (TMD) la capacidad de procesamiento de su planta de beneficio Santa María I, en La Libertad, como parte de un plan que apunta a reforzar la continuidad y eficiencia de sus operaciones. La empresa presentó ante el Senace el Cuarto Informe Técnico Sustentatorio (ITS) de la modificación de su estudio ambiental para ejecutar los cambios.

El incremento permitirá procesar una mayor cantidad de mineral diariamente. La propuesta incorpora, además, infraestructura para mejorar el abastecimiento, mantenimiento y transporte interno de la operación.

Entre los nuevos componentes figura un almacén general para guardar materiales estratégicos, como bolas de molino, tuberías, rieles, barrenos y elementos utilizados en el sostenimiento y mantenimiento minero.

Poderosa también proyecta un taller para inspeccionar y reparar volquetes, camiones de bajo perfil y camionetas. A ello se suma una planta de agua potable,

equipada con tanques de 100 y 200 metros cúbicos.

Uno de los cambios operativos más relevantes será la habilitación de una nueva bocamina en Santa María. Esta salida permitirá trasladar directamente el mineral desde el interior de la mina hacia la planta mediante volquetes, reduciendo interferencias en superficie y agilizando el circuito logístico.

El expediente también contempla una cancha temporal para almacenar madera en desuso antes de su eventual reutilización, siempre que el material no presente contaminación.

Las intervenciones se desarrollarían dentro del área ambiental aprobada y forman parte de una estrategia con horizonte de 22 años. En paralelo, Poderosa mantiene actividades de exploración en Marañón, Santa María, Palca, Montañitas y Rafaella.

La ampliación aparece así como una pieza de la estrategia de largo plazo de la compañía, que proyecta producir 981,601 onzas de oro en 2028 y busca asegurar la continuidad de una de las operaciones auríferas más importantes del país.

TODO MINERÍA

La Arena obtiene luz verde ambiental

La unidad minera La Arena, operada por Zijin en los distritos de Huamachuco y Sanagorán, Sánchez Carrión, La Libertad, recibió la aprobación ambiental para modificar su plan de minado. Senace otorgó la certificación mediante la Resolución Directoral N.º 00140-2026-SENACE-PE/DEAR, emitida el 2 de septiembre de 2026.

El instrumento corresponde al Primer ITS de la Cuarta Modificación del Estudio de Impacto Ambiental detallado de la operación. Un ITS permite introducir cambios o mejoras en proyectos mineros cuando estos no generan impactos ambientales significativos, sin reiniciar todo el proceso de evaluación ambiental.

La modificación permitirá a La Arena realizar ajustes en su plan de explotación y fortalecer sus procesos, bajo las exigencias establecidas por la normativa ambiental para actividades mineras.



La aprobación llega después de que la operación recibiera la cuarta estrella de Huella de Carbono Perú del Ministerio del Ambiente, reconocimiento asociado a acciones de eficiencia energética y reducción de emisiones.

La certificación ambiental confirma que las modificaciones planteadas cumplen los criterios técnicos exigidos por el Reglamento de Protección y Gestión Ambiental para las actividades de explotación, beneficio, transporte y almacenamiento minero.



Recordar el Pareto 80 /20

Luego de explicar columna a columna las tácticas que se requieren implementar de manera constante para lograr tu ascenso mujer minera, es necesario recordar algunos principios que debes considerar en tu estrategia persona de ascenso. Puedes considerar todas las tácticas desarrolladas en estas columnas o las que evalúes que son más relevantes para tu situación y momento actual. Pero lo que no debes olvidar es algunos principios que le brinda profundidad a tu estrategia.

Menos, es más. No se trata de hacer muchas tareas, sino de hacer tareas claves, pocas, pero bien hechas hasta alcanzar el nivel experto que te haga difícil de reemplazar. Evita ser un multitarea que, para agotado, “un mil oficios” apaga incendios sin tiempo para pensar o ajustar estrategias. Menos se refiere a escoger las tareas, actividades o proceso clave donde pondrás tus mayores esfuerzos. Si tienes MENOS responsabilidad (pocas tareas o un solo proceso), pero bien identificados tendrás MÁS dominio y te relacionarás con los resultados que desarrollas y alcanzas.

Enfoque. El menos es más te permite enfoque que evita la dispersión. Una persona bien enfocada desarrolla muchas formas de hacer mejor sus actividades y mejora su proceso logrando mayores eficiencias, reducción de costos, disminución de desperdicios y aumento de márgenes. El enfoque es un tesoro para desarrollar tus habilidades, poner en práctica tus conocimientos, experimentar, ensayar, equivocarse, corregirse y mejorar.

Profundidad. Si el enfoque se mantiene de manera sostenida, sucede que lograras profundidad y te harás inalcanzable. La mujer que todos ven con admiración (y hasta con envidia) porque mantiene un aporte a la empresa desde su proceso. Porque su labor puede representar el 80% de las mejoras de la empresa en facturación o rentabilidad. Alguien a quien tomar en cuenta porque es la experta más sólida en el tema que elegiste.

Pareto. Es un claro ejemplo de “menos es más”: Enfoque con profundidad que explicar Pareto. Enfócate en el 20% de las actividades claves que tengan el 80% de los beneficios.

Enfocarte es profundizar para conocer el proceso, saber que funciona, que no funciona y en que condiciones se logra mejores resultados. Pareto considera que se debe dar el 80% de nuestro tiempo, energía y conocimiento a ese 20% de actividades o procesos claves que tienen incidencia en la mayor parte de los resultados.

No se trata de un porcentaje exacto, es una proporción muy frecuente que sucede en la realidad que refuerza la idea de priorizar para enfocarte.

Como mujer profesional no debes olvidar que tu carrera solo es parte de tu vida, una parte que debes desarrollar con intensidad, pero con estrategia en tu juventud para poder llegar a la madurez personal y profesional, aprovechar tus mejores años, mayor energía y potencialidad. Aprovechar el 20% de tus años (esos mejores años) que te permitan asegurar tu vida y vivirla equilibradamente sin tener que sacrificar la familia, posponer la maternidad o tu desarrollo personal no vinculado al trabajo.

La minería es el sector más potente de la economía peruana y cada vez se adapta más a las necesidades de las nuevas generaciones de trabajadores, especialmente las mujeres que vienen revitalizando el sector. Fluir en minería no es fácil, pero si tienes estrategia, disciplina y enfoque fluirás naturalmente en minería.



SOSTENIBILIDAD QUE IMPULSA EL DESARROLLO

RESMINE 2026 es el punto de encuentro donde los líderes de la minería, energía e hidrocarburos del Perú se reúnen para pensar y construir el futuro. Un espacio donde la innovación se convierte en acción y en resultados para el país.



15-16 SETIEMBRE
2026

LUGAR:
 **SOL DE ORO**
HOTEL & SUITES

INFORMES:
resmine@ecomingrupo.com
 +51 997 222 184

Auspiciador Platino



Cerro Verde

Auspiciador Oro



CONFIPETROL

Auspiciador Plata



Organiza



Promotores



Media Partners





SEAL trabaja para conectar Atico al sistema eléctrico y abrir espacio para su desarrollo

■ Gerente Markpool de Taboada sostiene que una energía confiable puede destrabar inversión, industria y empleo formal en la provincia de Caravelí

La interconexión eléctrica de Atico al sistema eléctrico interconectado nacional (SEIN) entrará en operación durante el primer trimestre de 2027 y puede cambiar las condiciones productivas de esta localidad de Caravelí, Arequipa. Así lo anunció Markpool de Taboada, gerente general de SEAL, durante el panel “Trabajo y formalización: emprendimiento y gestión en la empresa”, desarrollado en el Congreso Anual sobre la Región Arequipa (CARA).

Actualmente, Atico depende de un sistema aislado cuya generación utiliza combustible. Este esquema no solo encarece y limita el suministro, sino que también restringe la expansión de actividades productivas que requieren energía continua, como la industria pesquera, plantas de hielo y otros negocios locales. “Es un punto negro que tenemos y esperamos superarlo”, agregó.

ENERGÍA PARA DESTABAR INVERSIÓN

De Taboada planteó que la infraestructura eléctrica debe anticiparse al crecimiento económico y no esperar a que las inversiones lleguen para recién ampliar la capacidad disponible. Bajo esa lógica, SEAL ejecuta la interconexión de Atico al SEIN, una red nacional que permite recibir electricidad desde un sistema mucho más amplio y con mayor capacidad de respaldo.

El cambio también reducirá la dependencia de la generación mediante combustibles, uno de los puntos críticos ambientales identificados en la operación de Atico. El gerente general vinculó esta transición con la gestión ambiental de la empresa y destacó que SEAL trabaja bajo estándares como



ISO 14001.

La nueva conexión apunta además a ampliar el margen para que empresas existentes puedan crecer y nuevos negocios encuentren condiciones más favorables para instalarse. Para De Taboada, una infraestructura eléctrica adecuada funciona como un habilitador económico: mejora la competitividad territorial y permite que la inversión genere nuevas oportunidades laborales.

La expectativa de SEAL es culminar el proyecto durante los primeros meses de 2027 y, si las condiciones lo permiten, ponerlo en servicio alrededor del aniversario de Atico, el 18 de marzo, cuando la empresa conmemorará 122 años.

El desafío posterior será convertir esa mayor disponibilidad energética en inversión efectiva, expansión empresarial y empleo formal. La infraestructura, por sí sola, no garantiza ese resultado, pero elimina una de las principales restricciones que durante años ha condicionado el crecimiento productivo de Atico.

Todo Minería

Perú ofrece su potencial energético a Asia-Pacífico

Perú puso sobre la mesa su enorme potencial energético y minero ante los países de Asia-Pacífico. Durante la XVI Reunión Ministerial de Energía de APEC y el XII Foro de Desarrollo Sostenible de la Energía, realizados en Pekín, China, el ministro de Energía y Minas, Guillermo Shinno, presentó al país como un destino competitivo para nuevas inversiones vinculadas a la transición energética.

El titular del MINEM destacó que Perú dispone de más de 937 GW de potencial solar, más de 20 GW eólicos y 69 GW hidroeléctricos, aunque apenas 5% de estos recursos hídricos ha sido aprovechado.

UNA MATRIZ CON ESPACIO PARA CRECER

Shinno sostuvo que este potencial se complementa con la posición del Perú como productor global de cobre, zinc, plata y minerales críticos, insumos esenciales para tecnologías vinculadas a la electrificación y la transición energética.

Entre los proyectos mencionados figura Horizonte de Verano, iniciativa ubicada en el sur agroindustrial y minero que contempla casi 6 GW de generación solar para producir más de 1.6 millones de toneladas anuales de amoníaco verde. Este compuesto puede fabricarse utilizando hidrógeno producido con electricidad renovable y apunta a nuevos mercados energéticos e industriales.

El ministro también destacó cambios regulatorios destinados a reducir incertidumbres para el capital privado. Entre ellos mencionó la reforma del sector eléctrico, la consulta pública del reglamento técnico de la Ley de Fomento del Hidrógeno Verde y los mapas de zonificación para identificar áreas con potencial renovable.

“Las puertas del Perú están abiertas para crear de manera conjunta el futuro energético del Asia-Pacífico”, afirmó Shinno, quien invitó a los inversionistas a estructurar proyectos en un país que, según sostuvo, ofrece estabilidad jurídica y condiciones competitivas para el capital privado.



PUBLICIDAD TODO MINERÍA: +51 959 132 008



CONSEJO DEPARTAMENTAL DE AREQUIPA
CAPÍTULO DE INGENIERÍA DE MINAS





II CONIMAPE2026

CONGRESO INTERNACIONAL DE
LA PEQUEÑA MINERÍA Y MINERÍA ARTESANAL
♦ AREQUIPA - PERÚ ♦







4 AL 6 DE NOVIEMBRE DEL 2026



INNOVACIÓN



INCLUSIÓN



DESARROLLO



SOSTENIBILIDAD

Antofagasta será sede de conferencia de la OCDE que reunirá a representantes de 38 países

■ El encuentro internacional se desarrollará entre el 28 y 30 de octubre y estará centrado en los desafíos y experiencias de las regiones mineras.

Representantes de ciudades y territorios ligados a la actividad minera se darán cita en Antofagasta entre el 28 y 30 de octubre, cuando la comuna reciba la conferencia anual de la Red de Regiones y Ciudades Mineras de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

El encuentro convocará a participantes de 38 países y tendrá como uno de sus principales objetivos intercambiar experiencias sobre los desafíos que enfrentan las regiones cuya economía mantiene una estrecha relación con la industria extractiva.



La llegada de la conferencia a Antofagasta se gestó a partir de una postulación del Gobierno Regional, vinculada al trabajo iniciado luego de la aprobación, en 2024, de la Estrategia Minera para el Bienestar de la Región de Antofagasta. A partir de este instrumento se conformó una

gobernanza integrada por representantes del mundo académico, sector público, sociedad civil y minería, que periódicamente establece planes para avanzar en los objetivos definidos.

Fue precisamente en la planificación correspondiente a 2026 donde se incorporó la

idea de postular a la región como anfitriona del encuentro internacional, candidatura que posteriormente fue aceptada por la organización.

Gabriela Gómez, profesional del Gobierno Regional e integrante de la gobernanza de la estrategia, destacó que la instancia permitirá contrastar la experiencia local con la de otros territorios. “Es muy importante poder ir escuchando lo que ha funcionado en una parte del mundo, qué es lo que no ha funcionado y por qué. La idea es poder hacer intercambio y no inventar la rueda, sino ir aprendiendo de las experiencias de otros”, señaló.

La red impulsada por la OCDE también trabaja con indicadores destinados a comparar aspectos como la calidad de vida y otros factores relacionados con el desarrollo de las regiones mineras.

(Fuente: SoyChile)

ICMM advierte que la minería todavía decide lejos de sus equipos sociales

■ Por: Miguel Martín

Un informe del Consejo Internacional de Minería y Metales (ICMM) expone lo que sabemos todos: una brecha que la industria todavía no resolvió es que las áreas de desempeño social ganaron profesionalización y responsabilidades, pero siguen actuando muchas veces como funciones de apoyo, lejos de la autoridad que define ingeniería, costos y operación. El diagnóstico obliga a revisar cuándo y dónde se toman las decisiones sociales.

Sin embargo, el nuevo informe del ICMM expone una contradicción: las áreas de desempeño social todavía suelen actuar como funciones de apoyo y no como protagonistas de las decisiones estratégicas y operativas.

Si quienes identifican un riesgo intervienen después de que se definieron ingeniería, costos o cronograma, la compañía termina administrando consecuencias que pudo prevenir.

El documento Social Performance Capability in the Global Mining Industry, publicado en agosto de 2026, fue elaborado a partir de revisión académica y regulatoria, entrevistas con profesionales y aportes de empresas miembro. El ICMM define desempeño social como el resultado de actividades, compromi-

sos y relaciones capaces de afectar a las personas y la calidad del vínculo con sus grupos de interés. No habla sólo de comunicación o responsabilidad social: habla de una capacidad que atraviesa la operación.

El diagnóstico es fuerte porque reconoce que la función se profesionalizó, pero continúa marginada en numerosas organizaciones. Los equipos sociales identifican riesgos y elevan preocupaciones, mientras la autoridad sobre las decisiones que los originan permanece en áreas operativas, técnicas o financieras.

La evidencia más contundente aparece en los perfiles públicos de directorios y comités ejecutivos de las compañías miembro.

El ICMM encontró predominio de formaciones en ingeniería, finanzas y negocios y ausencia de personas cuya formación primaria provenga de ciencias sociales o disciplinas sociales interdisciplinarias aplicadas, con una salvedad: un caso de doble titulación en Psicología y Negocios. El dato muestra qué conocimientos alcanzaron históricamente la máxima autoridad corporativa y cuáles siguen subrepresentados.

Por eso, las recomendaciones avanzan sobre la gobernanza: mandato ejecutivo claro,

vías directas para escalar riesgos, mayor diversidad de perfiles en directorios y C-suite e incluso comités de desempeño social dentro del board. La propuesta es llevar la cuestión social a la mesa donde se deciden capital, plazos, producción y riesgo.

DECIDIR ANTES DEL CONFLICTO

La fuente de agua, la infraestructura, el esquema de contratación, el acceso a tierras, los acuerdos con comunidades o el cierre generan consecuencias sociales antes de que exista un conflicto. Si esas variables llegan cerradas al diálogo territorial, el equipo social queda reducido a explicar decisiones ya tomadas.

El informe sostiene que la debida diligencia en derechos humanos y el análisis social deben poder influir sobre decisiones operativas estratégicas. También obliga a revisar una práctica frecuente: responder a problemas sociales aumentando comunicación.

Una buena comunicación puede explicar una decisión; no puede corregir que incorporó tarde el riesgo social. La información obtenida en territorio debe tener capacidad real de cambiar diseño, cronograma, presupuesto o compromisos.

El ICMM propone además asignar capaci-

dades según el nivel de riesgo de cada activo. Un proyecto con competencia por el agua, presencia de pueblos indígenas, antecedentes de conflictividad o grandes expectativas de empleo exige mayor experiencia, profundidad analítica y autoridad. El desempeño social pasa así a ser una herramienta de gestión de riesgo, no un servicio homogéneo de relacionamiento comunitario.

LA LECTURA ARGENTINA

Para Argentina, el documento llega en un momento decisivo. La cartera de cobre y litio obliga a discutir inversiones de largo plazo en provincias donde agua, empleo local, proveedores, infraestructura y expectativas comunitarias forman parte de la viabilidad real.

La consecuencia es concreta: la estrategia social debería diseñarse al mismo tiempo que la ingeniería. Agua, caminos, campamentos, contratación, compra local y beneficios compartidos son decisiones técnicas y económicas, pero también sociales. Separarlas aumenta el riesgo de descubrir tarde que una solución eficiente en costos puede ser difícil de sostener territorialmente.

(Fuente: Minería & Desarrollo)

■ Serán presentados a grandes inversionistas y fondos internacionales, con propuestas que van desde centros de datos y tecnología hasta minería, energía, puertos e infraestructura.

■ Por: Thomas Seal, Brian Platt y Christine Dobby

Canadá planea mostrar a algunos de los inversores más importantes del mundo un dossier que detalla proyectos por valor de decenas de miles de millones de dólares, que abarcan centros de datos, fabricación avanzada, gas natural licuado, puertos y docenas de minas.

Un documento al que tuvo acceso Bloomberg News detalla 167 proyectos que se compartirán con algunos de los mayores inversores institucionales del mundo, entre ellos BlackRock y el Fondo de Inversión Pública de Arabia Saudita. Decenas de empresas se reunirán la próxima semana en el Hotel Four Seasons de Toronto para la Cumbre de Inversión de Canadá, convocada por el primer ministro Mark Carney.

El folleto sugiere la posibilidad de adquirir participaciones minoritarias en empresas o proyectos como Telesat, el mayor operador de satélites de Canadá, y una planta de ba-

“Plan Canadá” ofrece 167 proyectos de minas, centros de datos y gas



terías multimillonaria en Ontario respaldada por una filial de Volkswagen AG.

Una sección de “fabricación avanzada” incluye propuestas tecnológicas con un enfoque en la defensa, como turborreactores para drones y una plataforma de lanzamiento espacial en Nueva Escocia.

En el capítulo sobre “tecnología digital”, se

presentan varias propuestas de grandes centros de datos, en particular en la provincia de Alberta, rica en energía, incluyendo un posible campus de centros de datos de 14.500 millones de dólares canadienses (10.500 millones de dólares estadounidenses) que está desarrollando la empresa noruega BW Velora.

CANADÁ APUESTA POR MINERÍA, ENERGÍA Y TECNOLOGÍA PARA ATRAER INVERSIÓN

Más de un tercio del folleto está dedicado a minerales y proyectos mineros, incluyendo la producción de grafito sintético, tierras raras y la extracción de oro y cobre. El libro también destaca “la primera planta de refinación y conversión de uranio de Canadá en más de 40 años”.

Otra parte importante está compuesta por empresas de energía limpia que desarrollan tecnologías como la captura de carbono y el hidrógeno. El sector energético y de servicios públicos, incluida la energía nuclear, conforma otro capítulo. El documento de 66 páginas detalla el objetivo de cada proyecto, su estado actual y comparte la información de contacto de la administración. La introducción destaca las ventajas de Canadá, cómo su agencia “Invest in Canada” ayudará a los inversores y el ambicioso plan del gobierno para impulsar una inversión total de 1 billón de dólares canadienses en Canadá durante los próximos cinco años.

(Fuente: Bloomberg News)

CESCO proyecta megacartera minera de cobre por US\$ 140 mil millones en Sudamérica

■ Jorge Cantalops, director ejecutivo destacó que la región cuenta con 42 proyectos claves de alta probabilidad

El director ejecutivo del Centro de Estudios del Cobre y la Minería (CESCO), Jorge Cantalops, destacó el rol estratégico de América Latina en el suministro de minerales críticos y la urgencia de consolidar una agenda de integración regional. En su presentación Durante el CESCO Latin Mining Dialogue Perú, realizado en Expomina 2026 en Lima, Cantalops subrayó que las proyecciones de la organización prevén una demanda global adicional de entre 15 y 20 millones de toneladas de cobre para los próximos años, en un contexto en el que la producción de los yacimientos actuales ya empieza a declinar. Frente a este reto, Sudamérica ocupa una posición privilegiada al concentrar actualmente cerca de un tercio de la producción mundial de cobre. Para responder a esta brecha entre oferta y demanda, CESCO identificó en el bloque integrado por Chile, Argentina y Perú un total de 42 proyectos mineros con alta probabilidad de concreción.



Esta cartera conjunta implica una inversión acumulada del orden de los 140 mil millones de dólares y permitiría incrementar la capacidad de producción regional en aproximadamente 6 millones de toneladas de cobre. Dentro de este portafolio, Perú figura como uno de los líderes más destacados, al albergar más de 11 proyectos que representan una inversión potencial superior a los 30 mil millones de dólares.

Cantalops ilustró el impacto socioeconómico que tendría el desarrollo coordinado de estas iniciativas. Explicó que, si la región logra elevar su producción desde los 8.1 millones de toneladas actuales hasta cerca de 14 millones de toneladas

de cobre, el Producto Interno Bruto directo generado por el metal en los países productores se elevaría de 64 mil millones de dólares a más de 120 mil millones de dólares. Al incorporar el efecto multiplicador de la red de proveedores y el ecosistema productivo en Chile, Perú y Argentina, el aporte total al PIB superaría los 200 mil millones de dólares, lo que equivale a un beneficio promedio de aproximadamente 1,000 dólares adicionales per cápita para sus habitantes.

Por último, el ejecutivo de CESCO hizo un llamado a reflexionar sobre el procesamiento local y el valor agregado de los recursos. Al analizar la evolución de la industria en la última década, reveló que, a pesar del crecimiento en la extracción de minerales en la región, la capacidad de fundición y refinación disminuyó cerca de un 30%, mientras que las exportaciones de concentrados sin procesar se incrementaron en más de un 40%.

Ante este escenario, concluyó que la colaboración regional mediante corredores logísticos, infraestructura compartida e innovación resulta indispensable para capturar el máximo valor económico y social en beneficio de los territorios.

Grupo Gloria mostró su plataforma industrial para minería y construcción

El Grupo Gloria aprovechó Expomina 2026, evento que reunió a más de 1,250 expositores, para mostrar la capacidad de su división cementera y el soporte que brinda a las industrias minera y de construcción. Un equipo de especialistas atendió a empresarios y visitantes interesados en sus soluciones. La plataforma reúne en Perú a Yura, Calcesur y Supermix. Yura produce y comercializa cemento desde Arequipa; Calcesur fabrica cal y productos calcáreos utilizados principalmente por la minería; mientras Supermix desarrolla concreto premezclado, agregados y prefabricados para infraestructura.

Yura, adquirida por Gloria en 1994, encabeza esta operación, cuyo accionista principal es Consorcio Cementero del Sur, con 92.75% de participación. La división también extiende sus inversiones a Bolivia, Ecuador y Chile mediante SOBOCE y UCEM.



El despliegue industrial permitió al conglomerado peruano consolidar una oferta integrada para proyectos que demandan materiales de construcción y suministros especializados. Con operaciones en seis países y más de 50 empresas, Gloria reforzó así su presencia en cadenas vinculadas con minería, infraestructura y desarrollo industrial.

International Wheel reforzó su apuesta por la industria minera

Con casi cuatro décadas de experiencia, International Wheel S.A.C. participó en Expomina 2026 para exhibir su portafolio de sistemas, maquinaria, equipos y servicios dirigidos a los sectores minero, petrolero y construcción.

Fundada en 1986, la compañía presentó soluciones orientadas a enfrentar uno de los principales desafíos de las operaciones industriales: elevar el rendimiento sin incrementar innecesariamente los costos. Su propuesta combinó tecnología, soporte técnico y atención especializada para responder a las exigencias de sus clientes.

International Wheel destacó que sus equipos y produc-



tos, respaldados por fabricantes de reconocimiento internacional, buscaron mejorar la productividad, reforzar la seguridad y reducir costos durante las operaciones.

La presencia en Expomina permitió además acercar su oferta tecnológica a empresas y profesionales que buscan soluciones para procesos cada vez más exigentes.

Toyota invertirá s/87.7 millones en nuevo hub logístico en Lurín

Toyota del Perú proyectó una inversión de S/87.7 millones para construir su nuevo Hub Logístico TDP en Lurín, Lima, una infraestructura de 16 hectáreas que centralizará operaciones de recepción, almacenamiento, acondicionamiento y distribución de vehículos Toyota, Lexus e Hino.

El proyecto, presentado ante el Senace mediante una Evaluación Ambiental Preliminar (EVAP), se ubicará en el Parque Industrial Macrópolis, en el kilómetro 36 de la Panamericana Sur. El complejo tendrá capacidad para almacenar hasta 5,590 unidades y preparar hasta 220 vehículos diarios para su entrega a concesionarios.

El hub concentrará actividades que actualmente se desarrollan en cinco puntos, incluyendo inspección previa a la entrega, instalación de accesorios, conversión a GNV y GLP, trabajos de carrocería, mantenimiento y recarga de vehículos eléctricos.

La operación generará 300 empleos directos, además de 180 puestos indirectos durante la construcción. El inicio de obras está previsto para el primer trimestre de 2027 y la puesta en marcha para 2028.

Óscar Chero, gerente ejecutivo de Movilidad y Asuntos Corporativos de Toyota, destacó la apuesta de largo plazo de la compañía, que lleva 59 años operando en Perú.



Ferreyros entrega a Antamina el camión Caterpillar 1.000 en Perú

Ferreyros entregó a Compañía Minera Antamina, en Áncash, el camión minero Caterpillar número 1,000 comercializado en Perú, un CAT 798 con capacidad de 400 toneladas métricas que se incorporó a una operación ubicada a más de 4,300 metros de altitud.

La historia comenzó en 1994, cuando Ferreyros introdujo un CAT 777 de 100 toneladas en Cerro Verde. Desde entonces, la minería peruana elevó progresivamente la capacidad y tecnología de sus equipos. Antamina llevó recientemente su flota de CAT 798 a 45 unidades, fortaleciendo su capacidad para movilizar grandes volúmenes de mineral y material.

“Para Ferreyros es un honor celebrar



el legado de 1,000 camiones Caterpillar en nuestro país”, afirmó Gonzalo Díaz Pró, gerente general de Ferreyros.

Por su parte, Santiago Basualdo, gerente Central Gran Minería, señaló que la compañía continuará impulsando productividad y confiabilidad, con nuevos desafíos vinculados a electrificación y tecnologías avanzadas.

Scania Perú entrega 16 buses para Traslado de personal de ITTSA

Scania Perú realizó la entrega de 16 buses en configuración K450 6x2*4 a ITTSA, destinados a sus servicios de transporte interprovincial de pasajeros en el norte del país. La operación comprende 12 unidades para la renovación de su flota y 4 nuevas adquisiciones que permitirán ampliar su capacidad operativa.

“Esta operación refleja una relación de confianza que hemos construido con ITTSA durante más de 30 años. El conocimiento de su operación nos permite ofrecer una configuración que responde a sus principales prioridades: eficiencia en el consumo de combustible, seguridad y condiciones adecuadas para conductores y pasajeros”, señaló Eduardo Hidalgo,



Director de Vehículos y Power Solutions de Scania Perú.

Con esta adquisición, ITTSA continúa modernizando los vehículos destinados a sus recorridos de larga distancia hacia distintas ciudades del norte peruano.

■ AWAQ nació en 2024, en plena pandemia, y hoy combina baby alpaca, algodón pima, diseño, tecnología y una mirada internacional para crecer desde Arequipa.

■ Por: Graciela Nayhua Gamarra

Hay emprendimientos que nacen de una oportunidad de mercado y otros de una vocación que termina convirtiéndose en negocio. AWAQ reúne ambas historias. Fiorella Maria-gracia Salas Cárdenas convirtió su pasión por el arte y el diseño en una MYPE textil que, junto a su esposo Julio Cesar Mendoza Linares, busca posicionar prendas elaboradas con fibras peruanas en mercados internacionales. Su recorrido, además, revela las dificultades que enfrentan las pequeñas empresas para crecer y competir.

Antes de emprender, Salas estudió Administración, pero su interés por crear la llevó a estudiar Diseño y Producción Textil. Allí encontró una conexión entre creatividad, materiales y confección que terminaría definiendo su camino empresarial.

La primera prueba llegó durante la pandemia. Después de ganar un concurso de moda y obtener una beca completa para continuar su formación en el ISUR, detectó una demanda concreta: prendas cómodas para permanecer en casa. Así empezó a producir buzos de algodón, con una combinación de calidad y diseño que encontró respuesta comercial. Cuando terminaron las restricciones, sin embargo, el mercado cambió y las ventas cayeron.

Ese golpe pudo cerrar la historia antes de tiempo. Terminó siendo, más bien, el aprendizaje inicial para construir una propuesta distinta.

EL SALTO DE LA CREATIVIDAD AL NEGOCIO

Fiorella y Julio Cesar decidieron volver a intentarlo. Así nació AWAQ, una empresa que puso en el centro dos fibras asociadas con la calidad de la producción peruana: la alpaca y el algodón pima. Una de sus primeras colecciones llegó a Estados Unidos y, según relata Salas, obtuvo buena acogida.

Hoy la empresa desarrolla vestidos, pantalones, chompas y otras prendas, principalmente con baby alpaca y algodón pima. A ello suma trabajo manual mediante técnicas como el crochet, combinado con confección a máquina. El resultado busca unir identidad, diseño y valor agregado.

Pero detrás de cada prenda existe una operación que una MYPE debe cuidar con precisión. Uno de los episodios más complejos ocurrió cuando problemas con un proveedor provocaron retrasos y afectaron oportunidades comerciales. Salas reconoce que llegó a

Fiorella Salas: el diseño arequipeño que quiere conquistar nuevos mercados



pensar en abandonar. El respaldo de su esposo y su familia resultó decisivo.

La experiencia dejó una lección empresarial: un buen producto no basta. También se necesita una cadena confiable de proveedores, controles y socios capaces de responder cuando el negocio crece.

“Uno debe seguir sus sueños y prepararse, capacitarse para poder enfrentar cualquier circunstancia y saber en quién pone sus ideas para desarrollar”, sostiene.

ITALIA, TECNOLOGÍA Y UNA MIRADA MÁS GLOBAL

Otro punto de inflexión llegó con una misión tecnológica a Italia. Salas conoció nuevas tendencias y participó en Pitti Filati, encuentro internacional especializado en hilados y moda. La experiencia, afirma, “nos abrió los ojos y la

mente”.

Para una MYPE, una misión internacional no significa solamente buscar compradores. También permite observar materiales, procesos, tecnologías, tendencias y modelos de negocio que pueden adaptarse a la realidad local. Por eso, Salas considera necesario ampliar las oportunidades de capacitación, innovación y misiones tecnológicas para empresas regionales.

Desde su experiencia, la poca visibilidad del talento fuera de Lima, las limitadas oportunidades para nuevos emprendimientos y la burocracia siguen siendo barreras.

Su mirada también conecta el sector textil con la minería. Aunque parecen actividades distantes, la industria minera moviliza una amplia cadena de proveedores y servicios. Allí, sostiene, las MYPE textiles pueden en-

contrar oportunidades si incorporan innovación y tecnología.

El reto consiste en pasar de confeccionar prendas a desarrollar productos funcionales para necesidades específicas de empresas y trabajadores. Eso exige investigación, nuevos materiales, diseño funcional, estándares de calidad y capacidad productiva.

La oportunidad no es menor para Arequipa. Cada gran inversión puede generar demanda de prendas, servicios y productos locales. Para aprovecharla, las pequeñas empresas necesitan mayor visibilidad, capacitación, inversión y acceso al conocimiento.

AWAQ todavía está en una etapa temprana, pero ya acumuló aprendizajes que suelen costar años: sobrevivir al cambio de mercado, superar problemas productivos, mirar hacia el exterior y transformar una vocación en empresa. La historia de Salas forma parte, además, de RESCATANDO A LAS MYPE, iniciativa que cumple cinco años y nació durante la pandemia para visibilizar a quienes producen, generan empleo y sostienen cadenas económicas.

TALENTO AREQUIPEÑO QUE BUSCA ESCALAR

El mensaje que deja su experiencia es directo: Arequipa tiene talento y creatividad. Pero para convertirlos en empresas competitivas necesita oportunidades. Cuando una MYPE crece, no avanza sola: también crecen sus trabajadores, proveedores, familias y toda la cadena productiva que existe detrás de cada producto.

Sin Fronteras

Tu diario regional



**MANTENEMOS
INFORMADO
AL SUR
DEL PERÚ**

• AREQUIPA • PUNO
• TACNA • MOQUEGUA

**TAMBIÉN PUEDES
PROMOCIONAR
TU MARCA
EN NUESTRAS
REDES
SOCIALES**



**SORTEO DE
PREMIOS
EN TODAS NUESTRAS
SEDES**



CENTRAL: (054) 369240

AREQUIPA ANEXO 1 | PUNO ANEXO 2

JULIACA ANEXO 3 | TACNA ANEXO 4



diariosinfronteras.com.pe

SOUTHERN PERÚ abre oportunidades laborales con capacitación en maquinaria

La capacitación técnica se convierte en una herramienta para ampliar las oportunidades laborales en las comunidades cercanas a las operaciones mineras. A través de Forjando Futuro, Southern Perú capacitó a 30 comuneros de Tumilaca, Pocata, Coscore, Tala y Asana, en el distrito de Torata, Moquegua, en operación de maquinaria pesada. El programa trasladó a los participantes hasta TecsUP, en Arequipa, donde combinaron formación teórica y práctica para aprender el manejo de excavadoras hidráulicas, tractores sobre orugas y cargadores frontales, equipos utilizados en actividades de construcción, minería y movimiento de



tierras.

La iniciativa también abrió espacio para una mayor participación femenina en una especialidad históricamente dominada por hombres. La presencia de mujeres entre los participantes amplía el alcance de la formación técnica y fortalece su acceso a nuevas competencias profesionales.

Para Southern Perú, el objetivo de Forjando Futuro trasciende la capacitación puntual. La compañía busca que los comuneros incorporen conocimientos aplicables a diferentes actividades económicas y puedan ampliar sus opciones de inserción laboral o emprendimiento.

LAS BAMBAS fortalece con Huancuire una alianza que ya supera dos décadas

La relación entre Minera Las Bambas y la Comunidad Campesina de Huancuire, en Coyllurqui, Cotabambas, suma más de dos décadas y empieza a mostrar una nueva dimensión: el fortalecimiento de empresas comunales capaces de integrarse a la cadena de servicios de la operación minera. El vínculo quedó nuevamente en evidencia durante el 27.º aniversario de Huancuire, celebración que reunió a comuneros, autoridades, delegaciones invitadas y trabajadores de Las Bambas. La empresa participó en las actividades y destacó la construcción progresiva de espacios de diálogo, confianza y trabajo conjunto.

Actualmente, empresas de Huancuire prestan servicios a Las Bambas, principalmente en actividades relacionadas con Chalcobamba. A ello se suma la participación de la comunidad, mediante COR-



HUAN, en el transporte terrestre de concentrado de cobre de la operación.

Para Claudio Cáceres Franco, vicepresidente de Sostenibilidad y Asuntos Corporativos de Las Bambas, esta experiencia permite desarrollar capacidades y generar oportunidades económicas con perspectiva de largo plazo, especialmente para los jóvenes.

La celebración incluyó desfile, feria agropecuaria, carrera de caballos, actividades artísticas y concursos.

PODEROSA conecta a 1,200 jóvenes con el futuro de la minería en el CONEIMIN

Más de 1,200 estudiantes y profesionales se congregaron en la Universidad Nacional de Ingeniería (UNI) para discutir el presente y futuro de la minería durante el XIX Congreso Nacional de Estudiantes de Ingeniería de Minas (CONEIMIN 2026), realizado del 24 al 29 de agosto.

El encuentro reunió a más de 20 delegaciones universitarias procedentes de distintas regiones del país y puso sobre la mesa los retos que enfrentará una industria que requiere nuevos perfiles, mayor innovación y profesionales preparados para operar bajo estándares de responsabilidad y sostenibilidad.

En ese escenario, Compañía Minera Poderosa trasladó su apuesta por el talento joven al espacio de empleabilidad instalado durante el congreso. Allí, los estudiantes conocieron las oportunidades de desarrollo profesional y los perfiles que actualmente demanda la minería moderna.

La empresa puso énfasis en que la formación técnica debe complementarse con disciplina, iniciativa e innovación, capacidades decisivas para afrontar los desafíos operativos, tecnológicos y ambientales que marcarán la evolución del sector minero peruano.



BATEAS impulsa el valor agregado de la fibra de alpaca en Caylloma

Importante convenio de cooperación orientado a fortalecer la actividad alpaquera en Caylloma, con énfasis en darle mayor valor a la fibra de alpaca y generar mejores condiciones para su transformación y comercialización, suscribieron Minera Bateas y Agro Rural.

Este trabajo se articula con el proyecto denominado "Mejoramiento de los servicios para el incremento del valor agregado primario de la fibra de alpacas". Como parte de este esfuerzo, ambas instituciones vienen impulsando acciones de asistencia técnica, mejoras para el procesamiento de la fibra y apoyo a la operatividad de la planta de procesamiento de Caylloma.

Las primeras actividades se vienen desarrollando junto a

la Cooperativa Agraria de Hilados de Alpaca del Distrito de Caylloma, integrada por socias que trabajan en la transformación de la fibra y la elaboración de productos derivados.

Las capacitaciones iniciadas y que son dirigidas a sus integrantes continuará con acciones vinculadas a la compra de fibra a productores de los anexos, el mantenimiento de maquinarias y el apoyo para la participación en ferias artesanales.

Como parte de este proceso, algunas socias de la cooperativa participaron en el Primer Congreso Regional de la Mujer Rural, realizado en Arequipa. El encuentro reunió a mujeres de distintas provincias de la región y permitió compartir experiencias.



Edwin Ramos, gerente de Relaciones Comunitarias de Minera Bateas, señaló que estos espacios ayudan a fortalecer capacidades y abrir nuevas oportunidades para las participantes.

CIP Arequipa y Universidad Continental unen capacidades para formar talento

El Colegio de Ingenieros del Perú (CIP), Consejo Departamental de Arequipa, y la Universidad Continental acordaron trabajar juntos para fortalecer la formación profesional y capacitación de especialistas, una alianza que apunta a mejorar las capacidades técnicas que requiere la región.

El convenio fue suscrito por la rectora de la Universidad Continental, Dra. Maria Christina Saksanian, y el decano del CIP CD Arequipa, Ing. CIP Luis Alejandro Neyra Valverde. Ambas instituciones combinarán su experiencia académica y profesional para desarrollar programas de capacitación y formación especializada.

El acuerdo permitirá aprovechar el ecosistema educativo de la universidad y el conocimiento técnico del gremio profesional. La meta será formar especialistas con capacidad para responder a los desafíos productivos y sociales del país, además de impulsar una visión emprendedora.



La alianza también abrirá espacio para nuevos programas, proyectos e iniciativas dirigidas a estudiantes y profesionales de la ingeniería. La articulación entre academia y sector profesional buscará generar mejores oportunidades de aprendizaje y contribuir al desarrollo económico y social de Arequipa y el Perú.

UNSA lleva la voz de la academia al debate regional en CARA 2026

La Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa (UNSA) colocó la mirada académica en el debate sobre el futuro regional durante el Congreso Anual sobre la Región Arequipa (CARA) 2026, encuentro que reúne a representantes del sector público, empresarial y sociedad civil bajo el lema "Identidad que construye Futuro". El rector Richar Alberto Paredes Orue y el vicerrector académico Vladimir Alfonso Rosas Meneses encabezaron la participación de la universidad durante la primera jornada, acompañados por autoridades y representantes de instituciones regionales.

La UNSA también tuvo presencia directa en el panel "Construyendo Nuestra Unión", moderado por el sociólogo e investigador agustino Mario Berrios Espezúa. La mesa reunió a Cecilia Bákula, Javier del Río Alba, Alonso Quintanilla Pérez-Wicht y James Fernández para abordar la articulación entre los distintos actores de Arequipa.

Para Berrios, la participación de la universidad pública adquiere relevancia porque permite incorporar conocimiento, investigación y formación al diálogo regional, en un espacio que conecta al ámbito académico con empresarios y organizaciones sociales.

La presencia de autoridades de responsabilidad social y de la Facultad de Ciencias de la Educación reforzó la apuesta institucional por involucrarse activamente en los asuntos que marcarán el desarrollo de Arequipa.



Investigación de la UCSM pone el foco en territorios seguros y resilientes

La investigación universitaria del sur peruano ganó espacio en el debate latinoamericano sobre sostenibilidad y cambio climático. Docentes investigadores de la Universidad Católica de Santa María (UCSM) participaron como expositores en el Foro Internacional 2026 de la Red GIRD-ACC de Latinoamérica y el Caribe, realizado en Lima.

Las arquitectas Alejandra Carrillo Pinto y Carla Iruri Ramos, junto con el ingeniero Leonel Merino Conza, presentaron investigaciones enfocadas en la construcción de territorios seguros y sostenibles, un desafío que exige integrar planificación urbana, prevención de riesgos y gestión responsable del ambiente.

A esta agenda se sumó el ingeniero Berly Cárdenas Pillco, quien abordó la adaptación al cambio climático y la acción climática desde el ámbito local. Su participación puso énfasis en la necesidad de trasladar las estrategias climáticas a decisiones concretas en los territorios.

La presencia de los investigadores de la UCSM en este encuentro internacional proyecta el trabajo académico de Arequipa hacia una discusión regional cada vez más marcada por la resiliencia territorial y la sostenibilidad.

Los estudios presentados también refuerzan el papel de la universidad en la generación de conocimiento aplicado para enfrentar riesgos ambientales y climáticos que condicionan el desarrollo de las ciudades y comunidades.



Mujeres de SENATI conquistan Corea con diez innovaciones tecnológicas

La innovación tecnológica peruana logró diez reconocimientos internacionales en Corea del Sur. La Escuela de Educación Superior Tecnológica (EEST) de SENATI obtuvo tres medallas de oro, tres de plata y cuatro de bronce en el Korea International Women's Invention Exposition (KIWIE) 2026, uno de los principales escenarios para visibilizar inventos desarrollados por mujeres.

El resultado coloca a la investigación aplicada peruana en una vitrina internacional y evidencia el avance del talento femenino en ingeniería, tecnología y propiedad intelectual. El certamen reunió a inventoras, investigadoras y emprendedoras de diversos países, con proyectos orientados a resolver problemas

concretos.

Entre las iniciativas premiadas figuran un dispositivo de seguridad con detección ultrasónica para máquinas exprimidoras, un sistema electromecánico para aplicar pegamento y extraer vapores en tuberías de PVC, y una solución de protección antisísmica y contra derrumbes para cunas hospitalarias.

Karen Cuba, docente investigadora de la EEST de SENATI, destacó que estos reconocimientos demuestran que desde el Perú pueden desarrollarse tecnologías con potencial de aplicación internacional.

La competencia también fortalece la participación femenina en la generación de propiedad intelectual y abre oportunidades para la transferencia tecnológica y futura comercialización de estas soluciones.



Empresa Pan American Silver Shahuindo impulsa talento literario en Cajabamba

El talento literario de los estudiantes de Cajabamba llegó a la Feria del Libro de Cajamarca (FELICAJ 2026) con la segunda edición de Raíces y Cultura, publicación que reúne los 25 mejores cuentos e ilustraciones del concurso provincial dirigido a alumnos de cuarto y quinto de secundaria.

La iniciativa, impulsada por Pan American Silver Shahuindo junto con la UGEL Cajabamba, busca convertir la creación escolar en una herramienta para preservar la memoria cultural de la provincia. Los jóvenes autores recurrieron a relatos sobre costumbres, tradiciones e historias de sus comunidades y acompañaron sus textos con ilustraciones propias.

La presentación permitió que los estudiantes compartieran sus trabajos con docentes, autoridades y visitantes



de FELICAJ, ampliando el alcance de una experiencia que combina lectura, escritura y reconocimiento de la identidad local.

Jorge León Zevallos, gerente de Gestión Social de Pan American Silver Shahuindo, destacó el trabajo conjunto entre instituciones para fortalecer la educación y la creatividad juvenil.

La segunda edición contó también con el respaldo de la Municipalidad Provincial de Cajabamba y el Centro Cultural de Cajabamba. Más allá de publicar los textos ganadores, el proyecto coloca a los escolares como protagonistas de la construcción de memoria de su territorio. Cada cuento recupera una parte de Cajabamba desde la mirada de sus nuevas generaciones y contribuye a mantener vigentes historias que forman parte de su identidad.

Jacobo Dickson Hunter: un siglo después, Arequipa recuerda su legado

A 100 años de su fallecimiento, Jacobo Dickson Hunter, reconocido como "Gran Benefactor de Arequipa", vuelve al centro de la memoria regional. La periodista y abogada Nexmi Daza Arenas presentó el 1 de septiembre, en el Teatro Arequipay, el libro Jacobo Dickson Hunter y su trascendencia, a los 100 años de su paso a la eternidad, una obra que reconstruye su trayectoria médica, humanitaria y social.

Hunter, de raíces escocesas, vivió más de 60 años en Arequipa y ejerció la medicina en el Hospital Goyeneche junto a figuras como Edmundo Escomei y José Benito Montesinos. Durante la Guerra del Pacífico apoyó la confección de uniformes para las tropas peruanas y también gestionó ayuda para damnificados por terremotos.

"Hunter, sin haber nacido en el Perú, demostró ser un verdadero patriota", sostuvo Daza.

La conmemoración incluyó una romería hasta su tumba, en el Cementerio General



de La Apacheta, con participación de autoridades y representantes de la Legión Francisco Bolognesi.

Su legado permanece en el nombre del distrito Jacobo Hunter y de la Compañía de Bomberos N.º 241. La publicación también rescata a Javier Llosa García y Victoria Corzo Zegarra, vinculados al desarrollo sanitario y urbano de la zona.

La presentación reunió a Simón Balbuena Marroquín, Christian Arce Machaca, Herlard Fuentes Pastor, Herlinda Espinoza y Cecilia Medina Villanueva, quienes destacaron el aporte histórico de la obra.

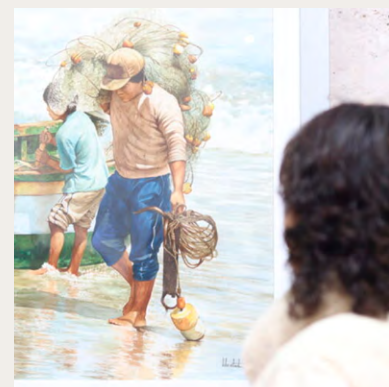
UNSA abre cinco muestras y activa su circuito de arte en septiembre

Cinco exposiciones inauguradas el sábado 5 de septiembre renovaron la agenda cultural de la Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa (UNSA). Las muestras, instaladas en las galerías del Centro Cultural de Santa Catalina 101, reúnen durante septiembre a artistas locales y nacionales con propuestas que exploran distintos lenguajes y formas de creación.

La programación incluye "Entre trazos y emociones 83", colectiva de pintura; y "Bodas de perla, 30 años de legado visual", exposición que reúne obras producidas durante tres décadas de trayectoria artística.

La fotografía ocupa dos espacios con "Pukámara", mientras que la Galería V presenta "Impresiones", colectiva dedicada al grabado y sus posibilidades gráficas.

La propuesta se completa con



"Diálogos. Experiencias artístico-educativas", muestra individual de Nilton Melgar que vincula creación y educación.

La apertura congregó a autoridades universitarias, artistas y representantes de la comunidad cultural. Las cinco exposiciones permanecerán abiertas durante todo septiembre para estudiantes, docentes y público en general.

Arequipa coloca el Escudo Azul N.º 147 en casona histórica de San Francisco

La Municipalidad Provincial de Arequipa colocó el Escudo Azul N.º 147 en la casona ubicada en la calle San Francisco N.º 311, Cercado, como parte de las acciones para identificar y proteger inmuebles que integran el patrimonio histórico de la ciudad.

El distintivo permitirá reconocer de manera visible la condición patrimonial del inmueble y reforzar su protección preventiva. La intervención incorporó además un código QR que facilitará a vecinos, turistas y visitantes el acceso a información sobre la historia y

relevancia cultural de la casona.

La ceremonia se realizó con participación de la familia Gonzales Lazo y del Comité Peruano del Consejo Internacional de Museos (ICOM Perú), entidades que acompañaron la iniciativa municipal.

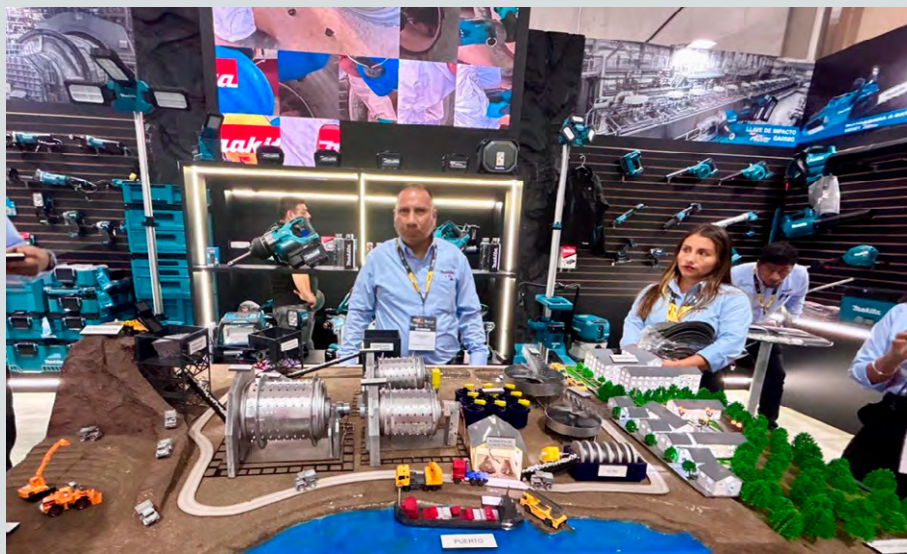
La colocación del Escudo Azul busca acercar el patrimonio a la ciudadanía y generar mayor conciencia sobre la necesidad de conservar las casonas y monumentos que forman parte de la identidad arquitectónica de Arequipa.





La presidenta Keiko Fujimori reafirmó en EXPOMINA 2026 la voluntad de su gobierno de impulsar la minería como principal generadora de recursos para el país. En el encuentro participaron la presidenta de la SNMPE, Julia Torreblanca; la viceministra de Minas, Mayra Figueroa; el embajador de Estados Unidos, Bernie Navarro, entre otras autoridades y representantes del sector privado. Expomina 2026 fue un éxito con más de 1,200 expositores.

Bellas anfitrionas presentes en los diferentes stands de empresas participantes en Expomina 2026.



Makita present en su stand de Expomina 2026 un planta de procesamiento de mineral a escala, la misma que ilustraba todo el sistema de explotación.



Director de Todo Minería, Héctor Mayhuire en el Chile Night con el embajador anfitrión, Milenko Skoknic Tapia.



Embajador de Australia, James Yeomans, presente y activo visitando stand de su país en Expo Mina.



Embajador de Estados Unidos, Bernie Navarro visitando stands de su país en la Expomina 2026.



Personal de Máquinas y Montajes S.A. brindando detalles de sus servicios que brinda al sector minería a nivel nacional.



Lorena Sánchez, directora comercial de ProChile en Perú con el director de Todo Minería, Héctor Mayhuire en reunión empresarial.



Durante la III Cumbre Minera Macro Regional del Sur, el gobernador regional del Cusco, Werner Salcedo Álvarez, y el gerente regional Merciano Basilio Peláez destacaron una minería formal, responsable y sostenible, orientada a generar inversión, empleo, desarrollo para las comunidades y protección de los recursos naturales.



Ex ministro de Energía y Minas, Jorge Montero en su participación en la III Cumbre Qosqo Minero realizaco en el Paraninfo Universersitario.



Los decanos de los colegios profesionales Guadalupe Ávila (Relaciones Públicas), Jorge Sumari (Abogados) y Luz Valdivia (Enfermeros), junto al rector de la Universidad Católica de Santa María, Jorge Cáceres Arce, durante el acto central por el 65.º aniversario de esta casa superior de estudios.



Michael Ortiz, gerente general de ISM, presentó los avances de iniciativas como Guardianes del Agua, destacando experiencias en gobernanza, innovación, sostenibilidad y educación ambiental. En el encuentro también participó Pablo Alcázar, representante de Cerro Verde.



Clausura del Programa de Especialización en Comunicación para la Gestión Sostenible del Agua, dirigido a periodistas y comunicadores, realizado en la Universidad Católica de Santa María de Arequipa, como parte de las actividades del Grupo de Trabajo Cultura del Agua.



International Wheel, empresa líder en soluciones tecnológicas para la industria pesada, reafirmó su compromiso con la innovación al presentar su renovado portafolio de servicios técnicos y equipos de alta gama, fue durante su participación en Expomina 2026.



La Ciudad Perdida Arequipa en la mirada de los hermanos Vargas, Enrique Macías y Manuel Mancilla se inauguró en el Cultural exposición fotográfica de más de un siglo que muestra calles, personajes y costumbres.



Con motivo del 21.º aniversario de la Asociación de Adultos mayores No Jubilados de la Región Arequipa que preside Marlene Martínez, participaron del Izamiento y desfile en la Plaza de Armas solicitando a las autoridades mayor atención.